



2015

OFFENLEGUNGSERKLÄRUNG GEWINNE - GLOBAL

ISAGENIX®



Diese Offenlegungserklärung zu Gewinnen (Abk. Engl. „EDS“) spiegelt Statistiken wider, die auf allen Kunden und Vertriebspartnern (Associates) weltweit im Jahr 2015 basieren. Sie ist daher nicht repräsentativ für mögliche Gewinne in Deutschland, Österreich und der Schweiz, da Isagenix DE/AT/CH Startups sind und demnach lokale Statistiken derzeit nicht verfügbar sind. Sobald Statistiken für 2020 verfügbar sind, wird Isagenix diese EDS entsprechend aktualisieren. Darüber hinaus wird Isagenix künftig, wenn Statistiken für Deutschland, Österreich und die Schweiz verfügbar sind und den Markt in Deutschland, Österreich und der Schweiz reflektieren, die relevante EDS bereitstellen. Der Zweck dieser EDS besteht darin, allen potenziellen Kunden oder Vertriebspartnern (Associates) Informationen zur Verfügung zu stellen, die angeben, wie unsere Mitglieder auf die Kategorien Kunden und Vertriebspartnern (Associates), den Vorteilen jeder Kategorie aufgeteilt sind, und richtweisende Ertragsniveaus von Associates aller Isagenix-Märkte insgesamt bereitzustellen.

Isagenix bietet Lösungen für eine Lebensveränderung. Menschen entscheiden sich aus einer Vielzahl von Gründen für Isagenix, aber die meisten sind schlicht Verbraucher, die sich an Isagenix-Produkten zu reduzierten Preisen erfreuen möchten. Viele empfehlen ab und zu andere Kunden und erhalten dann möglicherweise einige Provisionen, die dazu beitragen können, die Kosten für ihre Produkte auszugleichen. Andere schließen sich Isagenix an, um zur Ergänzung ihres Teilzeit- oder Vollzeiteinkommens zusätzlich etwas Geld hinzu zu verdienen. Einige schließen sich an, um Vollzeitunternehmen für den Vertrieb von Isagenix-

Produkten aufzubauen. Jeder, der Isagenix beiträgt, kommt in den Genuss niedriger Anlaufkosten und einer Geld-Zurück-Zufriedenheitsgarantie.¹

Der Aufbau eines Isagenix-Geschäfts kann lohnend sein, aber wie jedes lohnende Geschäft variieren die Ergebnisse in Abhängigkeit von vielen Faktoren - einschließlich Ihrer Fähigkeiten, Anstrengungen und Zeit. Isagenix bietet kein "schnelles reich werden" und es gibt keine Erfolgsgarantien. Der Aufbau eines langfristigen Geschäfts ist harte Arbeit, und Isagenix ist in dieser Hinsicht nicht anders. Im Gegensatz zu den meisten

Unternehmen erfordert der Aufbau eines Isagenix-Geschäfts jedoch keine nennenswerten Investitionen in Inventar, Vertriebstools oder sonstige Materialien. Isagenix Unabhängigen Vertriebspartnern („Associates“) wird dringend davon abgeraten, mehr zu kaufen, als sie in einem gegebenen Monat sinnvollerweise verbrauchen oder verkaufen können. Sie sind durch unsere Zufriedenheitsgarantie sowie eine einjährige Rückkaufrichtlinie geschützt - für diejenigen, die sich entscheiden, das Geschäft aufzugeben.

Jene, die sich für den Aufbau eines Isagenix-Geschäfts entscheiden, haben die Möglichkeit, auf verschiedene Weise Geld zu verdienen. Darin eingeschlossen sind - um nur einige zu nennen - Provisionen und Boni basierend auf Produktkäufen, die von neuen und bestehenden Kunden getätigt wurden, Produkt-Einführungsboni und Einzelhandelsverkäufe. Isagenix Vertriebspartner [engl. Associates] können auch dafür belohnt werden, dass sie anderen Vertriebspartnern [engl. Associates] zum Erfolg verhelfen. Vertriebspartner [engl. Associates] werden jedoch nicht für die Rekrutierung neuer Vertriebspartner [engl. Associates] vergütet. Primär werden sie auf der Grundlage von Produktverkäufen an Endverbraucher bezahlt. Weitere Informationen finden Sie im Isagenix Team Vergütungsplan, der allen Isagenix-Associates unter www.isagenix.com zur Verfügung steht. Die nachfolgende Tabelle soll potenziellen Vertriebspartnern [engl. Associates] helfen, die verschiedenen Bandbreiten der Durchschnittsvergütung, die Isagenix seinen Vertriebspartner [engl. Associates] zahlt, besser zu verstehen. Wichtig ist zu beachten, dass eine große Mehrheit derjenigen, die Isagenix beitreten, keinesfalls beitreten, um Geld zu verdienen - sie wollen lediglich die Produktvorteile genießen.

Sie werden in der Tabelle als „**Produkt-Nutzer**“ wiedergespiegelt. Die Kategorie „**Produkt-Empfeher**“ stellt diejenigen dar, die im Jahr 2015 ab und zu eine Vergütung für die Empfehlung einiger Freunde verdient haben. Diese erzielten mit Isagenix weniger als 500 USD im vergangenen Jahr, was sie

mehr zu treuen Kunden als aktiven Business Buildern [aktiven Geschäftspartnern] macht. Die Kategorie „**Business Builder**“ repräsentiert diejenigen, von denen wir glauben, dass sie einen erheblichen Beitrag dafür geleistet haben, um ein Teilzeit- oder Vollzeit-Unternehmen für den Vertrieb von Isagenix-Produkten aufzubauen. Diese haben im Vorjahr mindestens 500 USD verdient - entweder als Provisionen, Boni oder durch Einzelhandelsverkäufe. Zum 31. Dezember 2015 hatten 165 Vertriebspartner [engl. Associates] (0,3% derjenigen, die zu Business Buildern wurden) den Status „Isagenix Millionaire“ [Isagenix-Millionär] erreicht, was bedeutet, dass sie seit ihrem Eintritt bei Isagenix mehr als 1.000.000 US-Dollar vor Kosten und Ausgaben auf kumulativer Basis verdient hatten. Die Personen dieser Gruppe waren durchschnittlich 5,63 Jahre Isagenix Vertriebspartner [engl. Associates], bevor sie zu Isagenix Millionaires wurden, wobei der längste Zeitraum fast 12 Jahre und der kürzeste 1 Jahr 2 Monate betrug. Die nachstehenden Zahlen enthalten Einzelhandelsgewinne für Einzelhandelsverkäufe, aber nur insoweit, als diese Verkäufe direkt über Isagenix-Kanäle getätigt wurden. Die Vergütung, die die in dieser Grafik dargestellten Vertriebspartner [engl. Associates] erhalten, ist nicht notwendigerweise repräsentativ für die Vergütung, die, sofern zutreffend, ein bestimmter Vertriebspartner [engl. Associate] erhält. Die dargestellten Beträge sind nicht als Garantien oder Prognosen für individuelle Ergebnisse anzusehen.

Produkt-Nutzer – 83.3% Der Mitglieder

(Im Vergleich zu 2014 gab es 2015 8% mehr Produkt-Nutzer)

Umfasst Vorzugskunden und Vertriebspartner [engl. Associates], die schlicht Verbraucher von Isagenix-Produkten sind. Sie bekommen reduzierte Preise und profitieren von sämtlichen Vorteilen, die unsere Produkte zu bieten haben.	% der Gesamt-Mitglieder	Produkt-Nutzer-Vorteile
	83.3%	<ul style="list-style-type: none"> • In den Genuss qualitativ hochwertiger Produkte kommen • Produkte zu reduzierten Preisen erwerben

Produkt-Empfeher – 11% Der Mitglieder

(Im Vergleich zu 2014 gab es 2015 8.5% mehr Produkt-Empfeher)

Umfasst Vertriebspartner [engl. Associates], die an der Heranführung anderer Personen an Isagenix-Produkte einige Provisionen verdient haben, deren Provisionen jedoch im Jahr 2015 unter 500 USD lagen. Isagenix ist der Ansicht, dass diese Vertriebspartner [engl. Associates] zwar Anspruch darauf haben, Provisionen zu verdienen, aber in erster Linie bei Isagenix sind, um unsere Produkte zu genießen. Der durchschnittliche Jahresverdienst der Personen in dieser Kategorie betrug 145 USD.	% der Gesamt-Mitglieder	Produkt-Empfeher-Vorteile
	11.5%	<ul style="list-style-type: none"> • Produkt-Nutzer-Vorteile genießen • Einzelhandelsgewinne verdienen • Boni für das Teilen bzw. Empfehlen von Produkten verdienen • Provisionen und Boni an Produktverkäufen verdienen

Business Builder – 5.2% Der Mitglieder

(Im Vergleich zu 2014 gab es 2015 8.5% mehr Business Builder)

Umfasst Vertriebspartner [engl. Associates], von denen wir glauben, dass sie sich dazu verpflichtet haben, der Isagenix-Verdienstmöglichkeit nachzugehen und die 2015 500 USD oder mehr verdient haben. Diese werden bei Isagenix als „Business Builder“ bezeichnet. Sie behandeln ihrer Isagenix-Verdienstmöglichkeit wie ein Unternehmen. Sie haben viel Zeit und Mühen darauf verwandt, andere Personen an Isagenix-Produkte heranzuführen und anderen dabei zu helfen, dasselbe zu tun. Die rechts dargestellten Einkommen und Prozentsätze beziehen sich lediglich auf die 5,2 % der Vertriebspartner [engl. Associates], die Business Builder ausmachen. Sie umfassen nicht die 94,8 % der Vorzugskunden und Vertriebspartner [engl. Associates], die als Produkt-Nutzer und Produkt-Empfeher zu bezeichnen sind.	% der Gesamt-Mitglieder	Alle Business Builder		
		Durchschnittszahlungen (USD)	% der Business Builder	Durchschnittliches Jahreseinkommen (USD)
	5,2 %	100.000 + \$ 50.000\$ - 99.999\$ 25.000\$ - 49.999\$ 10.000\$ - 24.999\$ 5.000\$ - 9.999\$ 1.000\$ - 4.999\$ 500\$ - 999\$	< 1 % < 1 % 2 % 5 % 7 % 42 % 43 %	331.956 \$ 68.690 \$ 34.562 \$ 15.363 \$ 6.972 \$ 2.101 \$ 702 \$

Diese Offenlegungserklärung zu Gewinnen enthält Daten aller Märkte, in denen Isagenix im Jahr 2015 eine Geschäftstätigkeit ausgeübt hat. (Die Beträge sind in US-Dollar aufgeführt.)

Die in dieser Tabelle aufgeführten Einkünfte sind keine Garantie oder Prognosen des tatsächlichen Einkommens, das ein Vertriebspartner [engl. Associate] durch seine/ihre Teilnahme am Isagenix Team Vergütungsplan erzielen wird. Jedwede Einkommensgarantie wäre irreführend. Ein Erfolg mit dem Isagenix Team Vergütungsplan Plan resultiert aus den erfolgreichen Vertriebsbemühungen und der Geschäftsentwicklung auf Seiten des Vertriebspartners [engl. Associates].

¹30 Tage, es werden keine Fragen zu Neukäufen gestellt; ein Jahr für die Rückgabe der wiederverkäuflichen Bestände nach Ausscheiden aus dem Unternehmen. Ausführliche Informationen hierzu finden Sie in den Isagenix-Richtlinien und -Verfahren.