

アイサジェニックス 報酬プラン

アイサジェニックスは、世界中の何十万人ものカスタマーとアソシエイトにとって、大きな意味をもたらします。多くの人々が、健康およびウェルネスの目標を達成するために、アイサジェニックスの天然素材を使用した高品質の製品を利用しています。また、家族のための収入を得るためにアイサジェニックスを活用している人もいます。アイサジェニックスのチーム報酬プランは、健全な財務原則に基づいて策定され、永続的に利用できるように構築されています。主要な報酬プランは世界中で同じです。それは、つまりアソシエイトがアクティブステータス、コンサルタントステータス、製品紹介ボーナス、サイクルを達成する方法が同じということを意味します。どのマーケットでビジネスを行うかによって、アソシエイトは2つのボーナス制度のいずれかに従うことになります：伝統的的制度[Traditional]または世代的制度[Generational]。どちらも同様に寛大で、実質的な収入源となる可能性があります。なぜ2つのボーナス制度があるのか？それは、各地域に合わせて製品やマーケティングをカスタマイズしているのと同様に、ボーナス制度も現地の規制を遵守し、文化的なニーズに合わせてカスタマイズすることで、慣習と競争力を維持しています。この文書は、アソシエイトに我々のビジネスの概要と、伝統的なボーナス構造を持つチーム報酬プランの詳細を説明するものです。このプランは下記の主なセクションに分かれています。

- ・ はじめに
- ・ ランクの資格と特典
- ・ 特徴
- ・ 用語集

2002年以来、アイサジェニックスは何十万人もの人々が副収入を得るためのお手伝いをしてきました。何千人ものアソシエイトがUS\$10万以上、何百人ものアソシエイトがUS\$100万以上の報酬を得ています！アソシエイトの個人的な成果や成功は、個人の努力、時間的なコミットメント、社会性や営業力、影響力の範囲など、多くの要素によって決定されることを覚えておいてください。アイサジェニックスは、どのようなレベルの収益を保証するものではありません。アソシエイトが多大な時間、労力、自己資金を投入しても、意味のある成功を収めることができない場合があります。

アイサジェニックスは、まずは製品をご利用いただくことをお勧めしています。いつでもカスタマーアカウントまたはアソシエイトアカウントを開設することができ、小売価格から最大25%オフでお楽しみいただけます。製品のご利用方法は以下をご覧ください。

メンバータイプ	オートシップ	年会費	製品価格
アソシエイト	利用可能	登録料: ¥3,000 (税込)	小売価格から25%オフ
カスタマー	利用可能	無料	小売価格から25%オフ
リテール	1回限りの注文 / 小売価格での購入		

特定の市場の値は、外国為替倍率を使用して計算されます。お住まいの市場の換算値を計算するには、表示されている米国の金額に、その特定の市場に適用される外国為替倍率を乗じて計算します。この値は、公表されている為替レートに基づいて四半期ごとに変更される可能性があり、次の四半期に有効となります。

はじめに

概要

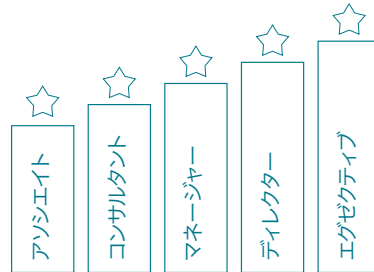
アイサジェニックスのチーム報酬プランは、人々が協力して経済的な目標を達成することを奨励するものです。登録すると、メンバーは、登録スポンサーの組織の中で、2つのセールスチームまたは「レグ」で構成されているユニークなポジションが割り当てられます。アソシエイトの報酬は、そのグループメンバーによる製品購入から得られます。アソシエイトの組織が成長し、製品の購入が増えれば、収入獲得の機会も増えます。

ランク

アイサジェニックスのアソシエイトが達成できるランクは5つあります。

- ・ アソシエイト
- ・ コンサルタント
- ・ マネージャー
- ・ ディレクター
- ・ エグゼクティブ

各ランクには、特定の利点と特権があります。



収入の獲得方法

アイサジェニックスは、アソシエイトが収入を得るためのいくつかの方法を提供しています。

- ・ リテール 差益
- ・ リテール ダイレクト差益
- ・ 製品紹介ボーナス
- ・ チーム ボーナス(サイクル)
- ・ エグゼクティブ マッチング チーム ボーナス
- ・ 特別なインセンティブとプロモーション

報酬の支払い

アソシエイトとして参加された場合、またはカスタマーからアソシエイトに変更された場合は、コミッションを口座振替でお支払いするように設定することができます。アイサジェニックスは週払いで、翌々週の火曜日にお支払いします。

注: 報酬がUS\$10未満の場合は、報酬総額がUS\$10以上になるまで支払いが保留されます。

ランクの資格とメリット

アソシエイト

報酬プランへの参加を希望される方は、登録時にアソシエイト申請手続きを完了するか、またはカスタマーアカウントにログインして提供される手順に従うだけで、アイサジェニックスの独立アソシエイトになることができます。お客様がカスタマーでない場合は、アソシエイトアカウントの開設について、アイサジェニックスの独立アソシエイトにお問い合わせください。

アソシエイトは、カスタマーと同じ価格オプションをご利用いただけますが、リテール ダイレクトの顧客が製品を購入できる個人用のウェブサイトをご利用いただけます。また、アソシエイトは、特別なプロモーション、トレーニング、サポート資料へのアクセスも可能です。あなたがアソシエイトになると、あなたは収入を得るための資格があります。

アイサジェニックスのチーム報酬プランを十分に理解するためには、これらの用語を知っておく必要があります：

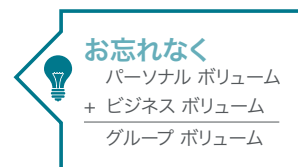
ビジネス ボリューム(BV) - 各コミッション可能な製品に割り当てられたボリューム。各コミッション可能な製品に割り当てられたボリューム。

パーソナル ボリューム(PV) - ビジネス ボリュームの1つ。下記の2つのものを合わせたボリュームのこと：

1. アイサジェニックスから直接購入したアソシエイトの注文(個人的に消費されたか、小売顧客に直接再販されたかを問わない)。
2. アソシエイトのアイサジェニックス個人サイトで購入した注文

グループ ボリューム(GV) - アソシエイトの左または右のセールsteamに蓄積されるビジネス ボリューム(BV)の合計。グループ ボリュームは、ビジネス ボリュームの別のカテゴリです。

ペイランク - 特定の日に、アソシエイトのPVおよび/または個人的に登録されたアソシエイトのBVとランク、個人的に登録したアソシエイトの総数に基づき、アソシエイトが獲得するランク。



それでは、アイサジェニックス アソシエイトとしての収入の獲得方法を見ていきましょう: リテール プロフィット(差益)、リテール ダイレクト プロフィット(差益)、製品紹介ボーナスです。

リテール プロフィット(差益) - アソシエイトは、アイサジェニックスに直接製品を割引価格で注文し、小売顧客に直接製品を再販することができます。アソシエイトが購入した価格と販売価格の差額は、アソシエイトのリテール プロフィット(差益)と呼ばれています。アソシエイトが小売販売のために注文した製品からのビジネス ボリューム(BV)は、パーソナル ボリューム(PV)として扱われます。小売利益を得ることができるのは、現地のOTG(国内流通)製品のみです。

リテール ダイレクト プロフィット(差益) - リテール ダイレクト(差益)を得るために、アソシエイトはアイサジェニックスから直接製品を注文するために、カスタマーを個人的なアイサジェニックスのウェブサイトを紹介することができます。当社では、これらのカスタマーをリテール ダイレクト カスタマーと呼んでいます。リテール ダイレクト プロフィット(差益)は毎週支払われ、ウェブサイトに掲載されている小売価格から卸売価格と管理費を差し引いて計算されます。小売直接販売からのビジネス ボリューム(BV)は、パーソナル ボリューム(PV)として扱われ、アソシエイトの活動を維持するのに役立ちます。小売直販の利益を得ることができるのは、現地のOTG(国内流通)製品のみです。

製品紹介ボーナス (PIB) - アソシエイトは、アイサジェニックスに新しいアソシエイトを紹介するとボーナスを得ることができます。新規の方は、対象となるパックを購入する必要があります。PIBボーナスは、新規会員が購入した製品パックまたはシステムによって異なります。

ダブル製品紹介ボーナス(DPIB)* - 2名以上の新規会員が同じコミッションウィーク期間中に対象パックを購入してアイサジェニックスに登録すると、アソシエイトはPIBボーナスを2倍で獲得することができます。なお、ダブル製品紹介ボーナスは新規登録会員1名につき1回限りです。



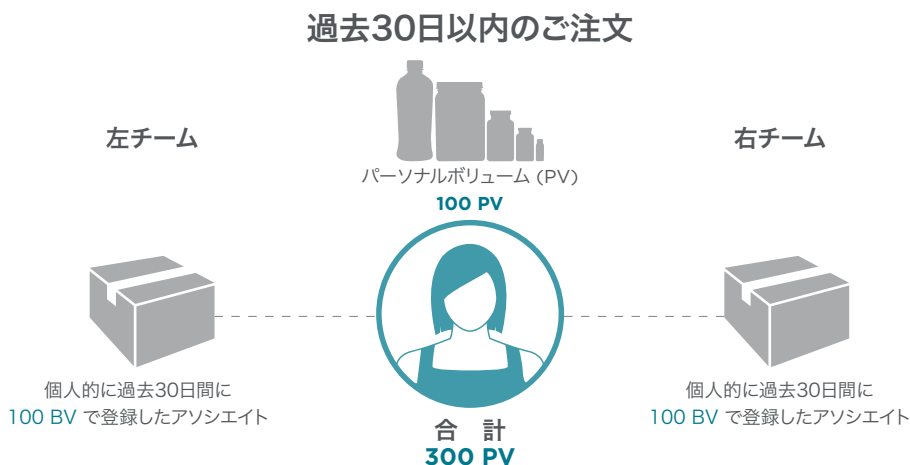
アクティブ ステータス

リテール プロフィット(差益)、リテール ダイレクト プロフィット(差益)、PIB、DPIB以外の報酬を得るためには、アソシエイトであり、かつアクティブ ステータスを維持している必要があります。アクティブ ステータスは、アソシエイトが過去30日間に100以上のパーソナルボリューム(PV)を獲得した場合に達成します。アソシエイトのアクティブステータスは、資格要件を満たしているかどうかに基づいて、毎日割り当てられます。



コンサルタント

左右のセールsteamで個人的に製品をシェアしている場合、コンサルタントになる資格があります。以下の図のように、過去30日間に左右のセールsteamにそれぞれに個人的に登録したアソシエイトから100PVを獲得し、最低100BVを維持することでコンサルタントになることができます。

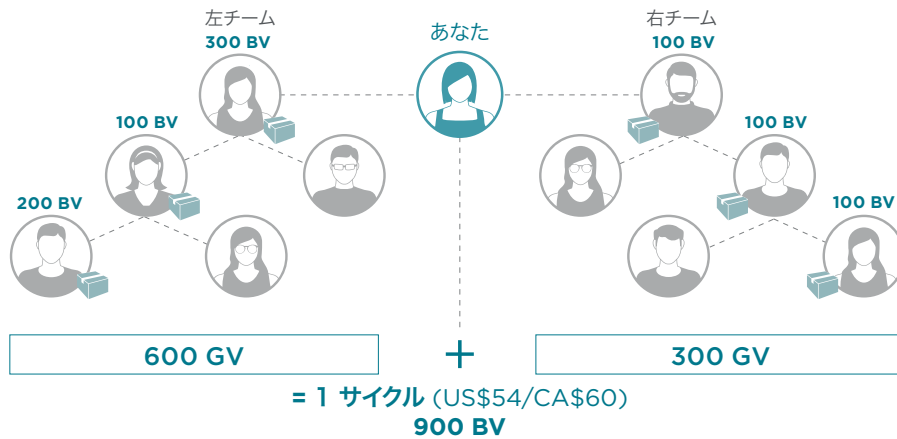


このマイルストーンを達成し、初めてコンサルタントとしての資格を得ると、アイサジェニックスはあなたにUS\$50のランクアップボーナス*を提供します。また、あなたが直紹介したアソシエイトがコンサルタントになると、1人につきUS\$100を獲得することができます。(最大20人の直紹介アソシエイトまで)これは コンサルタント ディベロップメント ボーナス*と呼ばれています。あなたがアソシエイトとして収入を得る方法に加え、コンサルタントは別の方法で収入を獲得することができます。それがチームボーナス(またはサイクル)です!

* ダブル製品紹介ボーナス、ランクアップボーナス、コンサルタント ディベロップメント ボーナスは、発行時点で利用可能なプロモーション インセンティブです。これらは報酬プランの直接の構成要素とはみなされず、アイサジェニックスによっていつでも変更、修正、または中止される可能性があります。

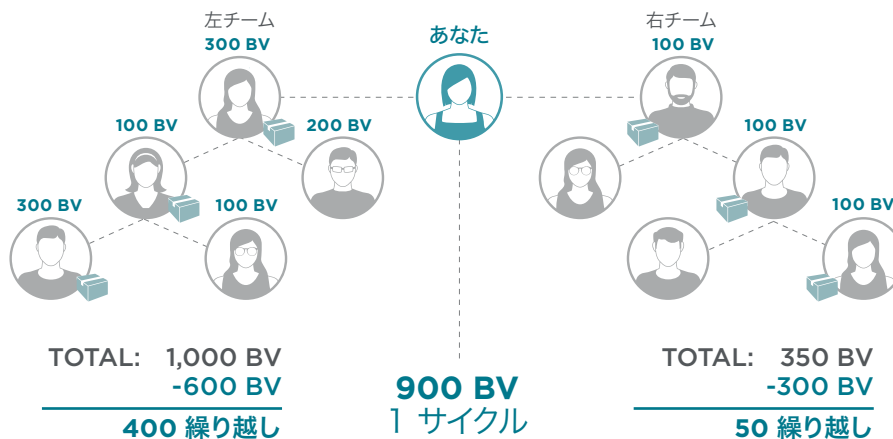
チーム ボーナス(サイクル)とは?

左右のセールsteamのボリュームに応じて収入が発生します。あなたの左右の組織に売上が発生すると、あなたが個人的にそれらの人々を登録したかどうかに関わらず、BVは蓄積されます。あなたがペイランクのコンサルタントで、一方に600BV以上、もう一方に300BV以上の合計を蓄積するたびに、あなたは約US\$54に相当する1サイクルを獲得します。



どのように機能するか例として、左セールsteamに1,000BV、右セールsteamに250BVのBVが獲得されている状態で、右セールsteamから100BVの新規注文が入ってきたとすると、右に350BVのBVがあることとなります。このとき左に600BV以上、右に300BV以上が蓄積されているため、サイクルが発生します。

このサイクルが発生すると、600BVと300BVが差し引かれ、「繰越ボリューム」と呼ばれる左に400BV、右に50BVが残ります。



覚えておくべきこと No.1

報酬プランの真の力は、アイサジェニックス製品を販売するアソシエイトチームを作り上げることで生まれます。あなたのゴールは、できるだけ多くのカスタマーと製品をシェアできるように、会員を見出し、訓練し、サポートすることです。

この繰越ボリュームは、あなたがアクティブなペイランクのコンサルタントであり続ける限り、またはメガサイクル(以下に説明)が発生するまで蓄積され続けます。

アソシエイトは、アクティブな状態を維持することでビジネスボリュームを蓄積することができますが、コンサルタントになるまでは、チームボーナスサイクルを獲得する資格はありません。

サイクルは毎日計算され毎週支払われます、そしてあなたの組織全体が拡大し、ボリュームを積み上げていくと、結果として1日に複数のサイクルを獲得でき、コミッションウィークに250回まで獲得できるようになります。

あなたのサイクルを成長させて、追加のプロモーションボーナスを達成しましょう!*

1回目と2回目の同じコミッションウィークに特定のサイクルマイルストーンを達成し、前週にペイランクのコンサルタントとしての資格を取得している場合、以下のようにサイクルボーナスを受け取ることができます:

- ・ 5-サイクルボーナス - US\$500**
- ・ 10-サイクルボーナス - US\$1,000**
- ・ 20-サイクルボーナス - US\$2,000**
- ・ 40-サイクルボーナス - US\$3,000**

5 サイクル 達成	5 サイクル 再達成	10 サイクル 達成	10 サイクル 再達成	20 サイクル 達成	20 サイクル 再達成	40 サイクル 達成	40 サイクル 再達成
US\$250	US\$250	US\$500	US\$500	US\$1000	US\$1,000	US\$1,500	US\$1,500
合計: US\$500		合計: US\$1,000		合計: US\$2,000		合計: US\$3,000	
PAID-AS コンサルタント以上		PAID-AS マネージャー以上		PAID-AS ディレクター以上		PAID-AS エグゼクティブ以上	

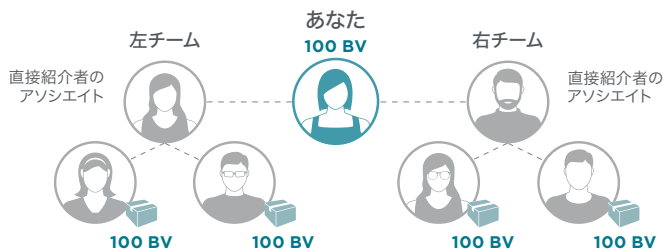
*サイクルボーナスは、発行時点で利用可能なプロモーション インセンティブであり、報酬プランの直接の構成要素とはみなされず、アイサジェニックスはいつでも変更、修正、または中止することができます。

**ボーナスは2回に分けてお支払いします。初回サイクル数達成時に50%、2回目に残り50%。

マネージャー

過去30日以内に少なくとも2人以上の直紹介したアソシエイトが同時にコンサルタントになることで、マネージャーの資格を得ることができます。それはあなたが同じことをしている他の人と製品をシェアすることになります。

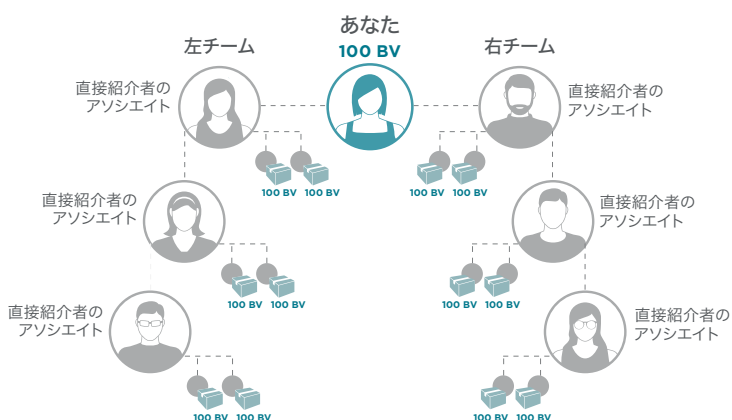
クリスタル マネージャー ボーナス* – アソシエイトになってから60日以内にマネージャーになると、クリスタルマネージャーとなりUS\$250のクリスタルマネージャープロモーションボーナスを得ることができます。



ディレクター

過去30日以内に少なくとも6人以上の直紹介したアソシエイトが同時にコンサルタントになることで、ディレクターの資格を得ることができます。

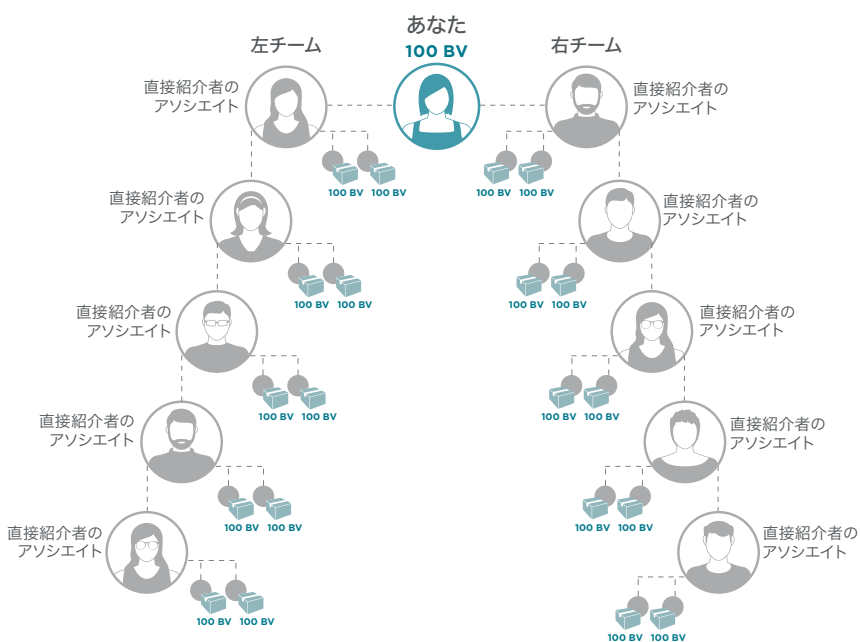
クリスタル ディレクター ボーナス* – アソシエイトになってから120日以内にディレクターになると、クリスタル ディレクターになってUS\$750のクリスタルディレクター プロモーション ボーナスを得ることができます。



エグゼクティブ

過去30日以内に、少なくとも10人以上の直紹介したアソシエイト (左右のセールsteamにそれぞれ5名以上) が同時にコンサルタントになることで、エグゼクティブの資格を得ることができます。

クリスタル エグゼクティブ ボーナス* – アソシエイトになってから180日以内にエグゼクティブになると、クリスタル・ディレクターになり、US\$1,000のクリスタル・エグゼクティブ・プロモーション・ボーナスを得ることができます。

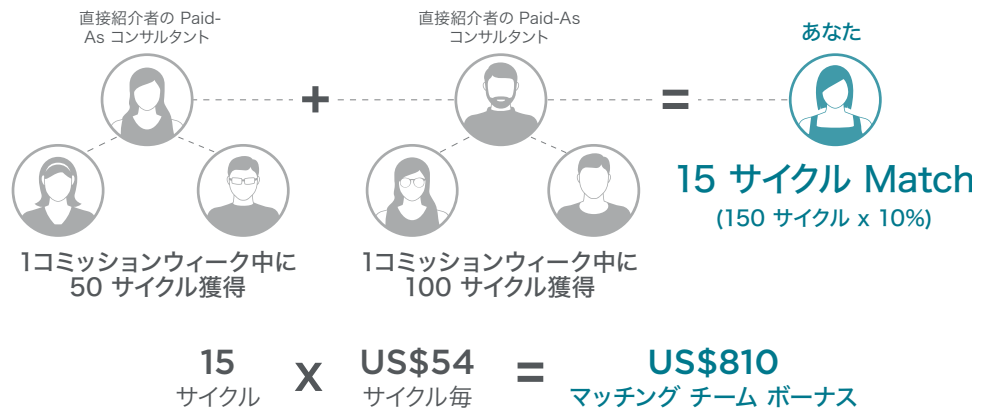


*クリスタル ボーナスは、発行時点で利用可能なプロモーション・インセンティブであり、報酬プランの直接の構成要素とはみなされず、アイサジェニックスはいつでも変更、修正、または中止することができます。時期の計算は、アソシエイトとして登録した日から始まります。

エグゼクティブ マッチング チーム ボーナス

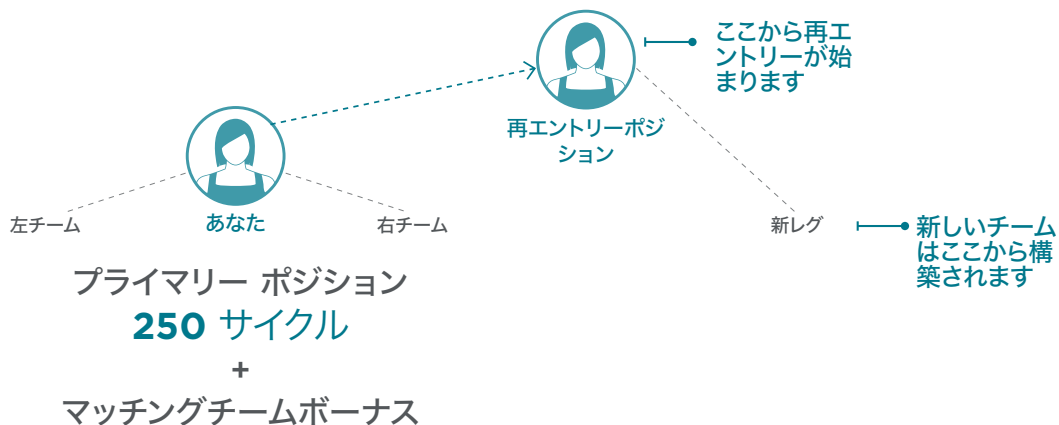
エグゼクティブの資格を取得すると、アイサジェニックスのリーダーとして認められます。結果、エグゼクティブとしての特典に加え、ペイランクのエグゼクティブには、直紹介したペイランクのコンサルタントに対して10%のマッチング チーム ボーナスが支給されます。つまり、コミッション ウィークごとに各ビジネスセンターは最大500サイクルが獲得できることとなります - 250チーム ボーナス サイクルに加え、マッチング チームボーナスを最大250サイクル獲得できます。(直紹介したコンサルタント以上は、コミッションウィークごとに25マッチング チーム ボーナス サイクルのみ)

具体例 - あなたのチームの直紹介したコンサルタント1人が1コミッションウィーク中に100サイクルを獲得し、別の方が同期間に50サイクルを獲得した場合、あなたはマッチング・チーム・ボーナスとして15サイクル(あなたのPEC's 150サイクルの10%)以上を獲得します。そして各サイクルがUS\$54の価値があると仮定すると、その週だけでUS\$810のマッチング チーム ボーナスが追加されることになります!



再エントリー

3ヶ月間連続ペイランクのエグゼクティブで、所属チームが13週間で週平均225サイクルを達成した場合、再エントリー ポジションを申請することができます。最初の再エントリーポジションは、既存のポジション(プライマリーポジション)のすぐ上に位置しています(それ以降は、直近ポジションのすぐ上に位置し、その位置がプライマリーポジションとなります)。再エントリーが承認された場合、プライマリーポジションはエグゼクティブのセールスチームの片側(つまり、メジャーボリュームセールスチーム)となります。結果、エグゼクティブはプライマリーポジションのボリュームを再エントリーポジションの1レイヤーとして活用することができます。なお、再エントリーポジションの昇格資格は、他の新規ポジションに対するものと同様です。再エントリーは成長・構築し続ける方法や、成長のマイルストーン、プロモーション、そしてインセンティブの恩恵さえも提供します。(詳細については、再エントリーポジションのリクエストフォームを参照してください)



プラチナ

再エントリーポジションの資格を有するエグゼクティブになるもう一つの特典は、プラチナと称される認定ランクを与えられることです。プラチナは最高認定ランクです! プラチナのステータスには、報酬プラン以外の追加特典や手当があります。

アイサジェニックス報酬プランの特徴

国際市場

良好な地位にあるアソシエイトは、アイサジェニックスが法的に登録され、正式に営業を開始している市場(自国の地域以外)への参加の承認を申請することができます。申請には、インターナショナル スポンサーシップ申請書および同意書に必要事項を記入し、必要に応じた年間地域アソシエイトフィーを添えて提出するだけです。この料金は、アソシエイト申請書に加えて、アソシエイト・サポート・システムやパーソナライズされたウェブサイトでの追加サービスやトレーニングが含まれています。インターナショナル スポンサーとして、あなたは国際的な地域でコミッションを得る資格があります。アクティブなペイランクのコンサルタント以上の認定を受けた方は、自国以外の国に住むセールスチームのアソシエイトが作成したグループボリュームに応じて報酬を得ることができます。制限と制限が適用されます。詳細については、IsagenixBusiness.comを参照してください。

外国為替政策

アイサジェニックスは、アソシエイトがビジネスを行っている各国からの取引量に基づく「Commissions Multiplier」を開発しています。新しい「Commissions Multiplier」は、各国からの取引量に固有の加重平均値となり、アソシエイトの報酬の乗数として使用されます。新しい「Commissions Multiplier」は四半期ごとに計算・更新され、自国以外からの取引量が10%以上のアソシエイトに適用されます。

オートシッププログラム

あらかじめ選択された注文を毎月発送する便利なプログラムです。オートシップ注文は、会員の皆様にさらにお得で便利なサービスを提供します。

メガサイクル

「メガサイクル」は、アソシエイトの(1)登録日または(2)最後のメガサイクル以降、100サイクル以上蓄積された日の終了時に発生します。報酬プランの安定性を提供するために、アイサジェニックスは、次のチームボーナスの獲得に向けて、メジャーボリュームセールスチームのGVを最大150,000まで、およびマイナーボリュームセールスチームの残りのすべてのGVを保持します。メジャー・ボリューム・セールス・チームのGVが150,000GVを超えた場合には、そのGVは削除されます。

猶予期間

チームボーナスを計算するために、アクティブな状態を決定する際の30日前の要件に5日間の猶予期間が追加されます。

週払い

アイサジェニックスのチーム報酬プランの注目すべき特徴は、週払いです。コミッションウィークは、月曜日の午前12時(米国東部時間)に始まり、翌週の日曜日の午後11時59分(米国東部時間)までとなっています。獲得した報酬は、翌週の火曜日にアソシエイトに支払われます(実質的には1週間前倒しで支払われます)。

インアクティブなアソシエイト

100PVで活動していないアソシエイトはGVが蓄積されず、繰越ボリュームがゼロにリセットされます。

コンサルタントメンテナンス

現役で活動しているにもかかわらず、ペイランクのコンサルタントとしての資格を維持できなかった場合は、既存のGVを維持し、追加のGVと100を超えた自分のPVを継続して蓄積していくことになります。

超過ボリューム

アクティブな要件を満たすために、過去30日間に使用されたPVが100以上の場合、アソシエイトが発注する際にアソシエイトの少ない方のセールスチームに蓄積されます。

パーソナル ボリューム ホールディング(PVH)

アソシエイトがコンサルタントになるまでに個人ボリューム(PV)が100以上ある場合。コンサルタントのステータスが達成されると、PVHはマイナーボリュームセールスチームに適用されます。

用語集

アクティブ - アソシエイトが過去30日間に少なくとも100PVを取得した場合、特定の日にアクティブとみなされます。

アクティブランク - 主にプロモーションやコンテストで使用されます。アソシエイトのアクティブランクは、コミッションウィークの任意の日のペイランクに基づいています。

アソシエイト - アイサジェニックスの方針・手順および報酬プランなど、アイサジェニックスの独立アソシエイト申請書および契約書に記載されている規定の資格要件を継続して満たす独立した請負業者。また、アソシエイトは報酬プランの最初のランクでもあります。「アソシエイト」という用語自体は、文脈からアソシエイトのランクを意図している場合でない限り、一般的にはランクに関係なくすべてのアソシエイトを指します。

アソシエイト サポート システム - 各アイサジェニックス アソシエイトが登録時に利用できるオンラインサポートシステム。このシステムには、アソシエイトの[RETAIL DIRECT]カスタマーが小売価格でアイサジェニックス製品を購入できるアイサジェニックス・アソシエイトのウェブサイトや、アソシエイトは新規カスタマーおよびアソシエイトを登録することができるウェブサイトが含まれます。また、バックオフィスやトレーニング資料のアクセスも含まれています。

オートシップ - 事前に選択された、事前に承認された注文を、毎月選択された日に自動的に発送することができる便利なオプションのプログラムです。オートシップ・プログラムは、参加を選択された会員の皆様に、さらなる利便性を提供します。

ビジネス構築活動 - 新規カスタマーまたはアソシエイトの登録、報酬の支払いの受領、地位の向上、またはアイサジェニックスが指定するその他のビジネス関連の活動に参加または完了すること。

ビジネスセンター - チーム プレイメント ツリーの中で、収入を得ることができるポジションです。セールスチームの配置とグループボリュームを追跡します。

ビジネスボリューム(BV) - コミッション計算のため、各製品に割り当てられたボリューム。

コミッション ウィーク - 月曜日の午前12時(ET)から翌日曜日の夜11時59分(ET)まで。

コミッションナブル製品 - アソシエイトに支払われる報酬やボーナスを算定するための手段としてポイントが設定されている消費可能なアイサジェニックス製品

報酬 - 報酬プランの下で、または製品の販売のためにイザフェニックスが実施するその他のインセンティブやプロモーションを通じてアソシエイトが受け取る手数料、ボーナス、その他の対価。報酬は日割り計算、週払い、翌々火曜日支払。

コンサルタント - 報酬プランの第2ランク

クリスタル マネージャー - アソシエイトになってから60日以内に、直紹介の2人がコンサルタントになった場合、クリスタル マネージャーとなります。

クリスタル ディレクター - アソシエイトになってから120日以内に、直紹介の6人がコンサルタントになった場合、クリスタル ディレクターとなります。

クリスタル エグゼクティブ - アソシエイトになってから180日以内に、直紹介の10人がコンサルタント(右チーム5人、左チーム5人)になった場合、クリスタル エグゼクティブとなります。

サイクル - チームボーナスを参照してください。

1日 - 午前0時(米国東部標準時)から午後11時59分(米国東部標準時)まで。

ディレクター - 報酬プランの第4ランク。

登録スポンサー - アソシエイトまたはカスタマーを登録する際に保証人となる人。

超過ボリューム - アクティブとなる要件を満たすための過去30日間に使用された100を超えるPVは、アソシエイトが注文する時点で、アソシエイトの小さいボリュームのセールスチームに蓄積されます。

エグゼクティブ - 報酬プランの第5ランク。

エグゼクティブ マッチング チーム ボーナス - アクティブなペイランクのエグゼクティブが直紹介のコンサルタント以上から発生するチームボーナスの10%分のボーナス。このボーナスは、直紹介のコンサルタント以上ペイランクの会員1名につき25サイクルまでに制限されており、最大で週250サイクルまでのマッチングチームボーナスとなります。

猶予期間 - アクティブなステータスを決定する際に30日に5日間の猶予期間が追加され、合計35日となります。

グループ ボリューム (GV) - アソシエイトの左右のセールスチームに蓄積されるBVの合計。

繰越ボリューム - 各アソシエイト、2つのセールスチームの未払いのGVは次のチームボーナスに蓄積することができます。

ホーム リージョン - 登録時にアソシエイトが居住する国または地域を含むアイサジェニックスの市場。アソシエイトは、インターナショナル スポンサーとしての申請または承認を受けることなく、アソシエイトの自国で新規会員を登録することができます。

インターナショナル スポンサー - 自国以外の地域でアソシエイトおよびカスタマー登録することを承認され、それらの地域での製品販売に対して報酬を得る資格があるアソシエイト。

インターナショナル スポンサー申請書および契約書 - 国際的なスポンサーとなるために、アソシエイトがアイサジェニックスに適切に記入、実行、提出しなければならない申請書および契約書。

アイサ ウォレット® - アイサ ウォレットは、アイサジェニックスからの支払いを即座に受け取り、あなたの銀行口座に効率的に資金を送金することができます。(利用可能な支払い方法は国によって異なります)

メジャーボリュームセールスチーム - 期間の中で、最も多くのグループボリュームを保持するセールスチーム。

マネージャー - 報酬プランの第3ランク。

マーケティング組織 - アソシエイトのチームツリーの下で、アソシエイトの下に位置し、誰の製品を購入したかによってアソシエイトの報酬が得られるカスタマーとアソシエイト。

メガサイクル - 報酬プランを参照してください。

メンバー - アイサジェニックスでアカウントを作成したカスタマーとアソシエイトを含みます。

マイナーボリュームセールスチーム - 期間の中で、最小のグループボリュームを保持するセールスチーム。

ペイランク - コミッションウィーク内の特定の日にアソシエイトのPVと個人アソシエイトのボリュームで資格を取得したランク。

パーソナル ボリューム(PV) - (1) アイサジェニックスから直接購入したアソシエイトの個人的な注文(個人的に消費されたか、小売顧客に再販されたかを問わない)と、(2) アソシエイトの小売直接顧客が購入した注文(アソシエイトの個人的なウェブサイトを通じて注文する)を合わせたビジネスボリューム。

パーソナル ボリューム 維持(PVH) - アソシエイトがコンサルタントになるまで保持される100以上のPV。コンサルタントのステータスが達成されると、PVHはマイナーボリュームセールスチームに適用されます。

個人登録アソシエイト - スポンサーとして、個人的にアイサジェニックスに登録したアソシエイト。

用語集

個人登録カスタマー - アソシエイトがスポンサーとして、個人的にアイサジェニックスに登録したカスタマー。

直紹介会員 - アソシエイトがスポンサーとして、個人的にアイサジェニックスに登録した会員。個人登録されたすべてのカスタマーおよびアソシエイトを含む。

プレースメント スポンサー - 新しいメンバーがチーム・プレースメント・ツリーで直下に配置されるスポンサーをいいます。プレースメント スポンサーは、登録スポンサーになることもあります。

ポジション - (1)アソシエイトが保有するビジネスセンター、または
(2)スポンサーのチーム配置図におけるカスタマーとアソシエイトの配置場所。

製品紹介ボーナス(PIB) - アソシエイトは、直紹介した会員が登録時にアイサジェニックスからオプションのPIBバックを直接購入すると、1回限りの製品紹介ボーナス(PIB)を獲得することができます。

達成ボリューム - 報酬支払可能な製品に割り当てられたポイントで、アソシエイトのアクティブ状況が判断されます。

ランク - 報酬プランの中でアソシエイトが達成した肩書きや地位をいいます。報酬ランクは、アソシエイト、コンサルタント、マネージャー、ディレクター、エグゼクティブ、プラチナの6種類があります。

ランクアップボーナス - アイサジェニックスの裁量により、特定の市場で随時利用可能なプロモーション。アソシエイトは、特定のランクまたはサイクルレベルを達成した場合、ランクアップボーナスを獲得することができます。ランクアップボーナスの中には、特定の期間にリンクしているものもあります。(詳細については、ISAGENIXBUSINESS.COMをご覧ください。)

レコグニション ランク - 報酬プラン内でアソシエイトが資格を取得した最高ランク。

地域 - アソシエイトが新規アソシエイトおよびカスタマーのスポンサーとなることができる世界の地理的地域を区別する目的でアイサジェニックスが指定した国または国のグループ。

カスタマー - アソシエイトの個人ウェブサイトを通じて、希望小売価格でアイサジェニックス製品を注文する人。リテールダイレクトカスタマーは会員ではありません。

リテール直接差益 - アソシエイトがリテールダイレクトカスタマーへの販売から得られる利益。アソシエイトは、小売直接利益を得るために積極的に活動する必要はありません。

リテール差益 - アソシエイトが小売顧客への販売から得られる利益。アソシエイトは、小売利益を得るために積極的に活動する必要はありません。

チームボーナス(サイクル) - アクティブなコンサルタント以上のアソシエイトがグループボリュームで900ポイントを獲得し、そのうち少なくとも300ポイントがマイナーボリュームセールsteamからのものであり、600ポイントがメジャーボリュームセールsteamからのものである場合、アソシエイトはチームボーナスを獲得します。チームボーナスはサイクルとも呼ばれます。アソシエイトは、任意の日に複数のサイクルを獲得することができます。

チーム配置図 - 新規登録したカスタマーやアソシエイトが配置されるアソシエイトのマーケティング組織(右セールsteam、左セールsteam)。詳しくは報酬プランをご覧ください。

週 - 月曜日の午前12時(米国東部標準時)から翌日曜日の午後11時59分(米国東部標準時)まで。

ホールセールまたはホールセール価格/価格設定 - 製品の希望小売価格よりも低いアイサジェニックスが設定した価格。