

# LEADER EN ACTION

Cette feuille de calcul vise à aider les associés à assurer le suivi des principales mesures de rendement des affaires. Les formules et calculs peuvent différer des points de Leader en action calculés pour les promotions et autres mesures incitatives. Pour en savoir plus, consulter l'onglet Concours et promotions dans votre espace-gestion.

MOIS DE \_\_\_\_\_

POINT DE RÉFÉRENCE DES CYCLES \_\_\_\_\_

Fin de la semaine	Croissance des cycles personnels (+ ou -)	N <sup>bre</sup> de parrainages personnels	Progressions de rang des parrainages personnels	N <sup>bre</sup> de semaines au rang actuel	
1					
2					
3					
4					
5					
<b>TOTAL DES POINTS</b>		X		X	
			X		
				X	
					=
					<b>RÉSULTAT TOTAL</b>

(Maximum de 5)

## NOTES

### 1. Croissance des cycles personnels :

Croissance des cycles personnels = Nombre actuel de cycles - Point de référence des cycles  
(Consignez la différence. Ce résultat peut être positif ou négatif pour la semaine.)

### 2. Nombre de parrainages personnels :

Vous ne pouvez calculer qu'un maximum de cinq parrainages par mois.

### 3. Progressions de rang des parrainages personnels :

Chaque progression vaut le nombre de points suivants en fonction du NOUVEAU rang :

- Consultant : 1 point
- Manager : 2 points
- Directeur : 3 points
- Directeur exécutif : 4 points
- Directeur exécutif gagnant des étoiles : 4 points

(Ajoutez tous les points et consignez le nombre total de points pour toutes les progressions.)

### 4. Nombre de semaines au rang actif actuel ou supérieur :

Par exemple, si vous avez amorcé le mois au rang de directeur exécutif, il s'agit du nombre de semaines où vous avez maintenu actif votre rang de directeur exécutif.

