



Bienvenido(A) Al Plan De Compensación De Equipo Isagenix

Si Acabas De Llegar A Isagenix, ¡Bienvenido(A)! Isagenix Es Uno De Los Líderes Mundiales Del Sector De La Salud Y El Bienestar.

Nuestro éxito se basa en ofrecer productos y soluciones de calidad absoluta a los consumidores de todo el mundo. También reconocemos que la mayoría de la gente que quiere cambiar sus hábitos se benefician de tener un sistema que les ayuda a reforzar nuevos hábitos positivos y un estilo de vida saludable. Por eso, hemos creado una forma de recompensar a los Miembros que comparten nuestros productos. Para aquellos que quieran aprovechar la oportunidad de negocio de Isagenix, ofrecemos un Plan de Compensación muy competitivo, uno de los mejores del sector.

Conforme crecemos y evolucionamos, nuestro Plan de Compensación no hace más que mejorar. No todas las compañías pueden decir lo mismo. El Plan de Compensación Isagenix fue creado sobre fundamentos económicos sólidos y diseñado para ser duradero. Desde el 2002, Isagenix ha ayudado a cientos de miles de personas a ganarse un dinero extra. De entre todas ellas, miles han ganado más de 100.000 USD y cientos han recibido más de 1.000.000 USD desde que se unieron a la empresa —y esto es solo el principio—.

Aunque la mayoría de Miembros se limitan a disfrutar de nuestros productos sin participar en el Plan de Compensación, invitamos a todos a que compartan nuestras innovadoras soluciones de control de peso y de energía y rendimiento y reciban una remuneración por el esfuerzo que dedican a ayudar a que los demás se beneficien de una transformación física y económica.

Ten en cuenta que los resultados y el éxito que logres vendrán determinados por muchos factores, entre ellos, el esfuerzo y el tiempo que le dediques, tus habilidades sociales y de ventas y tu círculo de influencia. Isagenix no puede garantizar un determinado nivel de ingresos. Es posible que incluso aquellos Asociados que invierten una cantidad importante de tiempo, esfuerzo y ahorros personales no alcancen un nivel significativo de éxito. Toda la información sobre nuestra Declaración de Ingresos en [IsagenixEarnings.com](https://www.isagenix.com/IsagenixEarnings.com).

A continuación, te explicamos nuestro negocio y el Plan de Compensación de equipo. Somos conscientes de que el Plan de Compensación puede resultar algo complicado al principio, pero, una vez que te familiarices con la terminología y los conceptos, descubrirás todo su potencial

Los niveles de ganancias de los Asociados Independientes de Isagenix que aparecen en esta publicación son ejemplos y no deben interpretarse como ingresos habituales o medios. Los logros relativos al nivel de ingresos dependen de las habilidades empresariales, la ambición personal, el tiempo, el compromiso, la actividad y los factores demográficos de cada Asociado. Encontrarás información sobre las ganancias medias en el Informe de ganancias de los Asociados disponible en [IsagenixEarnings.com](https://www.isagenix.com/IsagenixEarnings.com).

El Cliente Es Primero

Da igual si tu objetivo es controlar tu peso, desarrollar la musculatura, llevar una vida más sana y activa o ganar unos ingresos extra, te invitamos a comenzar como Cliente.

Una persona física puede comprar productos de Isagenix a través de un Asociado Independiente Isagenix, o puede abrir una Cuenta de Membresía de Cliente Isagenix y disfrutar descuentos de entre el 10% y el 25% con respecto a los precios al público sugeridos. En la siguiente tabla, mostramos las opciones que tiene un Cliente para unirse a Isagenix:

Tipos De Descuentos Para Nuevos Miembros

Tipo De Miembro	Valor	En Auto Envío	Cuota de Membresía Anual (IVA Incluido)	Precio [^]	Elegible Para Descuentos Y Beneficios Adicionales
Cliente Preferente	El Mejor	Sí	0£/0€	25% De Descuento Sobre El Precio Al Público	Sí
	Mejor	No	0£/0€	25% De Descuento Sobre El Precio Al Público	No

Los precios están sujetos a diferencias de redondeo.

[^]Los porcentajes de descuento son aproximados.

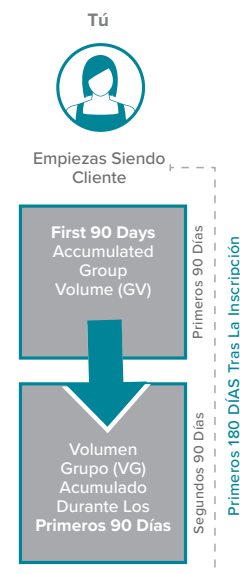
Los Clientes, ya sean preferentes o no, no participan en el Plan de Compensación, pero pueden ganar cupones de Recompensa de Introducción de Producto (RIP) por traer nuevos clientes que compren en su primer pedido uno de los Sistemas incluidos en la promoción¹.

Las Recompensas De Introducción De Producto Son Cupones Que Se Pueden Canjear Por Productos Comisionables.



Puedes Encontrar Más Detalles Sobre Las Recompensas De Introducción De Productos (Rips) En Tu Oficina Virtual.

Además de las Recompensas de Introducción de Productos, los Clientes pueden acumular cualquier volumen personal por encima de los 100 VP en un periodo de 30 días más el volumen grupal de toda la organización durante los primeros 90 días como cortesía en caso de decidir convertirse en Asociados y crear un negocio con Isagenix. Para aprovechar cualquier volumen grupal, un Cliente debe abrir una cuenta de Asociado en el plazo de 180 días a partir de la fecha de su inscripción. El volumen grupal solo se acumula los primeros 90 días. Durante los siguientes 90 días no se acumulará ningún volumen grupal. Si un Cliente no pasa a ser un Asociado activo en el primer plazo de 90 días, el volumen grupal acumulado se retendrá por un periodo adicional de otros 90 días. Una vez transcurrido ese tiempo, el volumen será removido. Si un Cliente pasa a ser un Asociado y cuenta con volumen grupal acumulado, debe estar activo con 100 VP en el plazo de 30 días desde que se convirtió en Asociado para seguir acumulando el volumen. Para más información, consulta tu cuenta de Cliente.



¹El patrocinador y la organización que realicen la inscripción recibe todo el volumen de negocio cuando se canjean los cupones Recompensas de Introducción de Producto..

Términos Comunes

En el apartado Glosario de este Plan de Compensación se incluye una lista de términos y sus significados (y en el Código Ético y Normas de Afiliación a Isagenix). Sin embargo, explicamos una serie de términos comunes al principio para que puedas entender algunos conceptos básicos.

Volumen De Negocio (VN) – Puntuación asignada a cada producto generador de comisiones de Isagenix (incluidos los sistemas). El VN se utiliza para realizar un seguimiento y medir las ventas de productos y para calcular las comisiones. **Por ejemplo, esta combinación de productos valdría 228 VN:**



Pack De Control De Peso Premium

Personal Volume (PV) – TVolumen Personal (VP). El volumen de negocio combinado de los pedidos personales del Asociado adquiridos directamente a Isagenix (ya sea para su propio consumo o para revenderlos a Clientes minoristas)

Volumen Grupal (VG) – El volumen de negocio total acumulado en la organización de marketing del Asociado.

Rango Pagado Como Tal – El rango para el que califica el Asociado en un día determinado basado en el VP del Asociado y los VN de los Miembros del Equipo Inscritos Personalmente, su rango, y la cantidad de Miembros del Equipo Inscritos Personalmente.

Inscrito Personalmente – Cuando ayudas a alguien a abrir una cuenta de Membresía con Isagenix, ya sea como Cliente o como Asociado, ese alguien se considera un Miembro «inscrito personalmente» al que se le asigna una posición en tu Árbol de colocación de tu equipo.

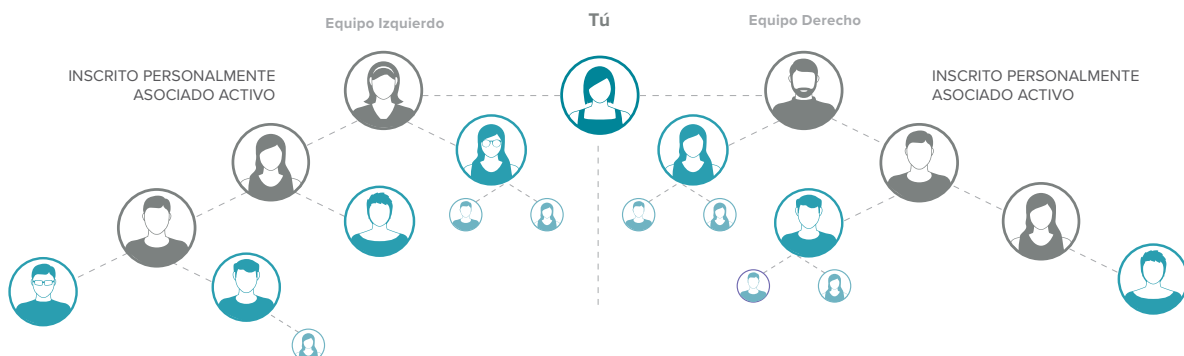
Árbol De Colocación De Equipo – Estructura organizativa que utiliza Isagenix para realizar un seguimiento de las inscripciones y de la actividad de compra de todos los Clientes y Asociados para acumular y pagar bonos y comisiones. El Árbol de colocación también se utiliza para determinar la categoría en rangos dentro del Plan de Compensación de equipo Isagenix.

Estado Activo – Tu estado activo se asigna diariamente dependiendo de si has cumplido los criterios de idoneidad durante el periodo de 30 días anteriores. Para recibir compensación distinta a los ingresos por venta al público y los Bonos de Introducción de Producto, debes permanecer activo.

Para ser considerado como Asociado activo, en una fecha determinada debe generar personalmente un mínimo de 100 de volumen personal en los 30 días anteriores. Esto puede lograrse mediante la compra de productos (para consumo personal o para reventa a clientes minoristas) o mediante ventas a clientes minoristas directos a través de su sitio web personal de Isagenix.



Compras personales/clientes minoristas directos por un total de **100 VP/VN** en los 30 días anteriores.



Resumen Del Plan De Compensación

Resumen

El Plan de Compensación de equipo Isagenix fomenta el trabajo conjunto para lograr objetivos económicos. Una vez inscritos los nuevos Clientes y Asociados, se les asigna un lugar exclusivo en la organización de marketing de su Patrocinador de inscripciones, que se compone de dos equipos de ventas o «ramas», uno a la derecha («Equipo de ventas derecho») y otro a la izquierda («Equipo de ventas izquierdo»). La remuneración de un Asociado procede principalmente de las compras de productos que realizan quienes forman parte de su organización de marketing. Conforme la organización de marketing del Asociado va creciendo, se venden más productos y se puede ganar más dinero.

Rangos

Un Asociado de Isagenix puede alcanzar seis rangos:

- Asociado
- Consultor
- Gerente
- Director
- Ejecutivo

A cada uno de los rangos le corresponden ciertas ventajas y privilegios.

Formas De Ganar Dinero

Los Asociados de Isagenix tienen varias formas de ganar dinero:

- Ingresos Procedentes De Clientes Minoristas (Público)
- Ingresos Procedentes De Venta Directa A Clientes Minoristas (Público)
- Bonos De Introduccion De Producto
- Bonificaciones De Equipo, Llamados Ciclos
- Comisiones Ejecutivas De Equipo
- Incentivos Y Promociones Especiales

Ingresos De Clientes Minoristas. – Los Asociados pueden pedir productos con descuento a Isagenix y revender los productos personalmente a sus Clientes minoristas (público). La diferencia entre el precio que el Asociado paga por los productos y el precio de venta son los ingresos procedentes de clientes minoristas. (Ten en cuenta que el volumen de negocio procedente de los productos que pidas para distribuirlos a clientes minoristas se considera volumen personal).

Ingresos Procedentes De Venta Directa A Clientes Minoristas (Público) – A Los Asociados también pueden facilitar a los clientes minoristas directos que pidan productos directamente a Isagenix a través de su sitio web personal y ganar así ingresos procedentes de clientes minoristas directos. Los ingresos procedentes de venta directa a clientes minoristas se abonon semanalmente restando al Precio de Mayoreo y un cargo administrativo. (El volumen de negocio de las ventas directas a clientes minoristas se considera volumen personal. Todo el volumen que supere los 100 VP –volumen excedente– se abonará al Equipo de ventas de menor volumen, y generará un volumen de negocio de Equipo adicional).

Bonos De Introducción De Producto (BIPS) – Bonificaciones por compartir los sistemas o paquetes incluidos con un nuevo Miembro en su primer pedido que varían según el paquete de productos o el plan que se compre.



Bonificaciones de equipo – Las bonificaciones de equipo son la base del Plan de Compensación. Los Consultores Pagados como Tales y rangos superiores pueden recibir bonificaciones de equipo por las ventas que se realicen en su equipo de ventas. Cuando un Asociado acumula al menos 900 VN en volumen grupal (VG) y al menos 300 VN procede de una de las ramas de su equipo de ventas (el Equipo de ventas de menor volumen) y 600 VN procede de la otra (el Equipo de ventas de mayor volumen), el Asociado recibe una Bonificación de equipo, también llamada «Ciclo». Un Asociado puede recibir varios Ciclos cada día, hasta un máximo de 250 a la semana.

Comisiones Ejecutivas De Equipo. – Los Ejecutivos Activos Pagados como Tal son elegibles para obtener una Comisión Ejecutiva del 10% de los Bonos de Equipo semanales de todos los Asociados Personalmente Inscritos con rango de Consultor Pagado como Tal o rangos superiores. Las Comisiones Ejecutivas de Equipo se calculan diariamente y se pagan semanalmente. Los Ejecutivos Pagados como Tal pueden ganar hasta un máximo de 25 Ciclos de comisiones de equipo de cualquier Consultor Personalmente Inscrito y un máximo de 250 Bonos Comisiones Ejecutivas de Equipo por semana de comisión.

Incentivos Y Promociones – Isagenix puede ofrecer incentivos adicionales periódicamente para animar y recompensar a quienes comparten nuestros productos con los demás. Algunos de los más conocidos son el Reto IsaBody® y los concursos IsaRally..

Cómo Se Abona La Compensación

Isagenix abona el pago de todas las comisiones o bonificaciones ganadas directamente en la cuenta bancaria de tu elección. Esto se denomina Depósito directo. Isagenix paga los lunes de todas las semanas, a semana vencida. El Depósito directo puede tardar hasta 48 horas en aparecer en tu cuenta bancaria. Por ejemplo, las comisiones de lunes serán accesibles el miércoles.

Requisitos Y Ventajas De Cada Rango

Asociado - Paso 1

Todas aquellas personas que quieran participar en el Plan de Compensación puede presentar su solicitud para convertirse en un Asociado Independiente de Isagenix mediante el proceso de aplicación. Este es el primer paso del Plan de Compensación. Los miembros pueden inscribirse directamente como Asociado o simplemente iniciando sesión en su cuenta de Cliente —donde se hacen los pedidos— y seguir los pasos que se indican. O si no, puedes ponerte en contacto con tu Patrocinador de inscripciones para empezar. Si no eres Cliente, habla con un Asociado Independiente de Isagenix para que te ayude a abrir una cuenta de Asociado.

Los Asociados disfrutan de los mismos precios que los Clientes y también reciben un sitio web personal en el que sus clientes minoristas directos pueden comprar productos. Los Asociados también tienen acceso a promociones especiales y materiales formativos y de apoyo. Los Asociados pueden recibir ingresos procedentes de clientes minoristas (público), clientes minoristas (público) directos y Bonos de Introducción de Producto. También pueden acumular volumen grupal; no obstante, no se generarán Ciclos de bonificaciones de equipo hasta que el Asociado alcance la categoría de Consultor Pagado como Tal o superior.

Consultor - Paso 2

Si compartes nuestros productos de forma activa a través del sistema Comparte, Ellos Comparten, Repite, puedes pasar al nivel 2: Consultor. Puedes convertirte en Consultor si acumulas 100 VP y mantienes un mínimo de 100 VN procedente de Miembros inscritos personalmente en tus equipos de ventas derecho e izquierdo durante el anterior periodo de 30 días, tal y como se muestra a continuación:

¡Aquí es donde tus Bonificaciones de equipo (o ciclos) entran en juego!



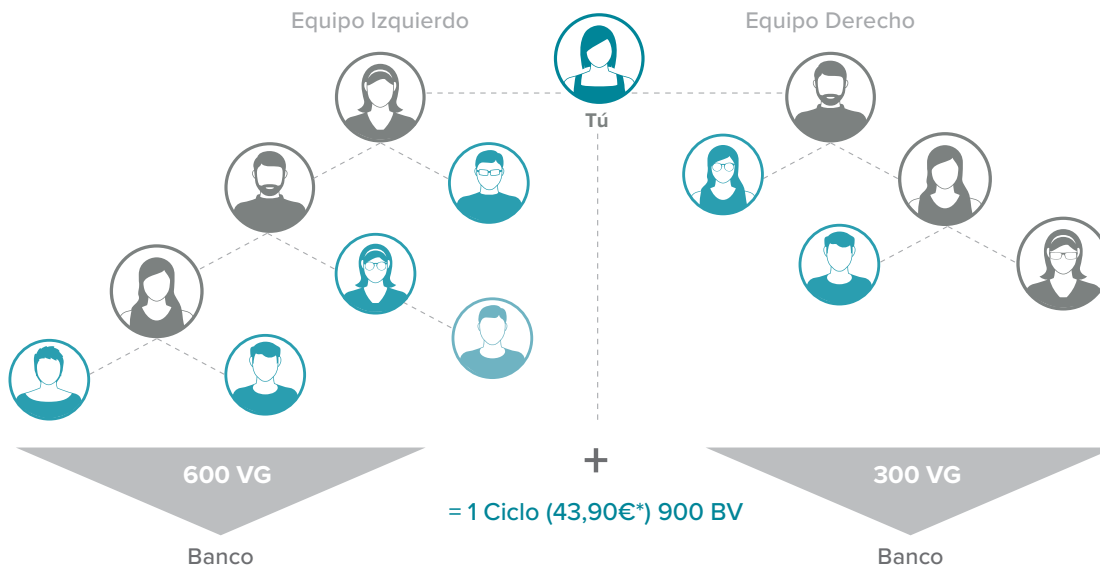
Como incentivo promocional una vez que califique como Consultor, Isagenix lo recompensa con un Bono de Avance de Rango de 40€.** También puede ganar £74/€81 por cada Asociado Inscrito Personalmente (hasta 20 Asociados Inscritos Personalmente) que ayude a avanzar a Consultor. Además de las formas de ganar dinero como Asociado, los Consultores desbloquean otra forma de ganar. Aquí es donde entran en juego sus Bonos de Equipo (o Ciclos).

*El volumen personal (VP) puede acumularse a partir de compras personales (para uso personal o distribución minorista).

**Los bonos de avance de rango son incentivos promocionales que están disponibles en el momento de la publicación; no se consideran un componente directo del Plan de Compensación y pueden ser cambiados, modificados o descontinuados por Isagenix en cualquier momento.

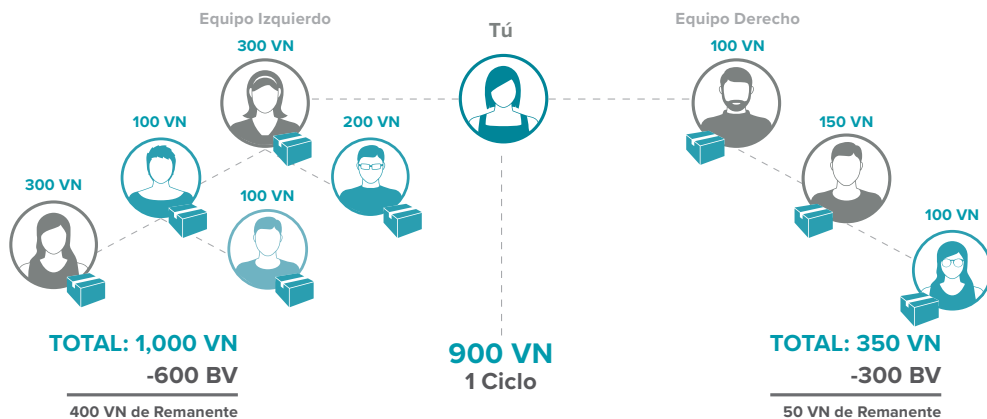
¿Cómo funcionan las bonificaciones de equipo (o ciclos)?

Imagínate a tu organización con una cuenta bancaria de volumen de negocio debajo de tus equipos de ventas derecho e izquierdo. Cuando se registra una venta en tu organización de marketing, independientemente que tengas inscritos personalmente o no, el VN se acumula en cada una de estas cuentas bancarias de volumen de negocio. Cada vez que tú, como Consultor Pagado como Tal, acumulas un total de al menos 600 VN en una rama y 300 VN en la otra, ganas un Ciclo, que equivale a 43,90 €*.



Como ejemplo de cómo funciona, digamos que has acumulado 1.000 BV en tu equipo de ventas de la izquierda y 250 BV en tu equipo de ventas de la derecha, y llega un nuevo pedido de 100 BV de tu equipo de ventas de la derecha, por lo que ahora tienes 350 BV en la derecha. Porque acumulaste al menos 600 BV en tu izquierda y al menos 300 BV en tu derecha, se produce un Ciclo.

Una vez que esto sucede, los 600 BV y los 300 BV se deducen, dejándole algo que llamamos “volumen remanente” de 400 BV a la izquierda y 50 BV a la derecha:



No lo olvides

El verdadero poder del Plan de Compensación recae en crear un equipo de Asociados que vendan productos de Isagenix. Tu objetivo debe ser identificar, formar y respaldar a otras personas que compartan nuestros productos con el mayor número de Clientes posible.

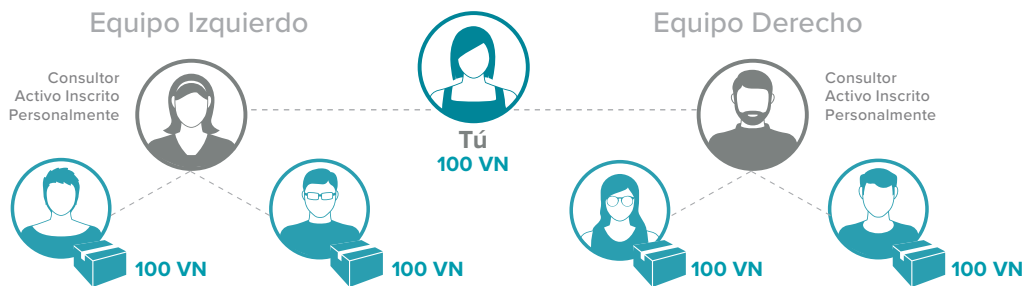
Este volumen de existencias se seguirá acumulando siempre y cuando sigas siendo un Consultor Pagado como Tal o hasta que recibas un megaciclo (que explicamos en la página 10). Los Asociados también pueden acumular volumen de negocio si permanecen activos, pero no podrán percibir ciclos de bonificación de equipo hasta que sean Consultores.

Los ciclos se calculan a diario y se pagan todas las semanas y, puesto que acumulas ventas en toda tu organización sin importar lo mucho que crezca, puedes ganar varios ciclos al día, hasta 250 veces por cada semana de comisión.

*Los importes que se muestran en este documento han sido convertidos de USD a EUR utilizando un tipo de cambio de 1,23. Ten en cuenta que el tipo de cambio puede variar.

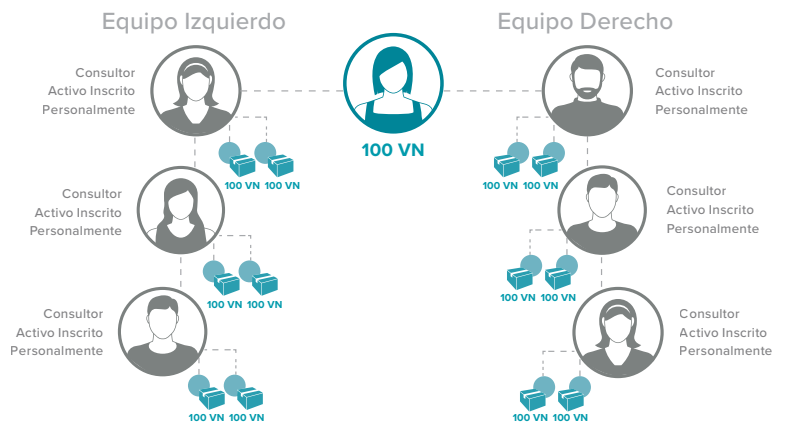
Gerente – Paso 3

Puedes convertirte en Gerente si eres un Consultor Pagado como Tal y cuentas con dos Asociados inscritos personalmente que, a su vez, tengan la categoría de Consultores Pagados como Tal en los últimos 30 días. Todo es cuestión de que compartas los productos (“Comparte”) con otras personas que terminen haciendo lo mismo (“Ellos comparten”). (Si consigues llegar a la categoría de Gerente en el plazo de 60 días de haberte convertido en Asociado, puedes convertirte en Gerente Cristal y ganar una bonificación promocional de 203 €*).



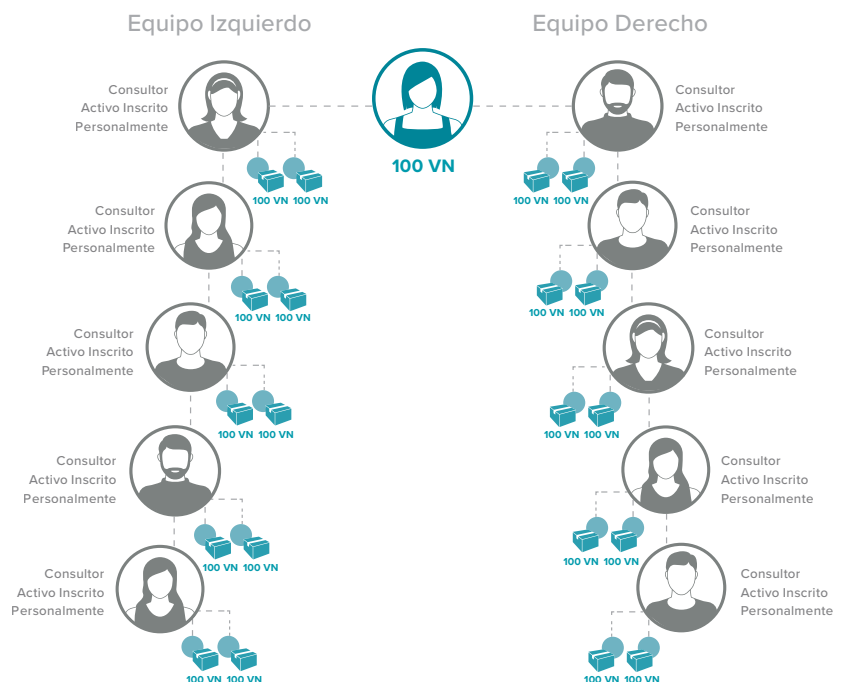
Director – Paso 4

Puedes convertirte en Gerente si ya eres un Consultor Pagado como Tal y cuentas con seis Asociados inscritos personalmente que a su vez han sido Consultores Pagados como Tal en los últimos 30 días. (Isagenix te da la oportunidad de ganar un bono Director Cristal 609 € si consigues seis Consultores inscritos personalmente en 120 días de haberte convertido en Asociado*.)



Executive – Step 5

Después de llegar al rango de Director, el siguiente paso es convertirte en Ejecutivo. Para convertirte en uno, debes estar activo y con al menos 10 Asociados inscritos personalmente que tengan la categoría de Consultores (al menos cinco en cada equipo de ventas) a la vez durante el anterior periodo de 30 días. Cuando alcanzas el nivel de Ejecutivo, estará a tu disposición una nueva forma de ganar con los Bonos de Comisiones Ejecutivas de Equipo y los reingresos (véase la página 8), además de todas las ventajas y posibilidades de obtener ingresos disponibles para los Directores. (Si llegas a este rango en el plazo de 180 días desde que te hiciste Asociado, ganarás una bonificación promocional de 813 € y el rango de Ejecutivo Cristal*).



*Los Bonos Cristal son incentivos promocionales disponibles al momento de su publicación; no se les considera como un componente directo del Plan de Compensación e Isagenix los puede modificar cambiar o discontinuar en cualquier momento. Los cálculos de tiempo comienzan a partir de la fecha en que te inscribiste como Asociado. Los importes que se muestran en este documento han sido convertidos de USD a EUR utilizando un tipo de cambio de 1,23. Ten en cuenta que el tipo de cambio puede variar.

Bono De Comisiones Ejecutivas De Equipo Equivalente Al 10%

Una vez que llegas a ser un Ejecutivo, Isagenix te reconoce como un líder. Además de todas las demás ventajas, los Ejecutivos Pagados como Tal pueden recibir una bonificación de Comisiones Ejecutivas de Equipo del 10% de sus Consultores Pagados como Tal Inscritos Personalmente y rangos superiores. De este modo, podrías ganar hasta 500 ciclos por cada Centro de Negocios cada semana de comisión, es decir, 250 ciclos en bonificaciones de equipo más hasta otros 250 en bonos de Comisiones Ejecutivas de Equipo. (Un máximo de 25 ciclos de comisiones ejecutivas de equipo por Consultor o miembro de más alto rango inscrito personalmente cada semana de comisión).

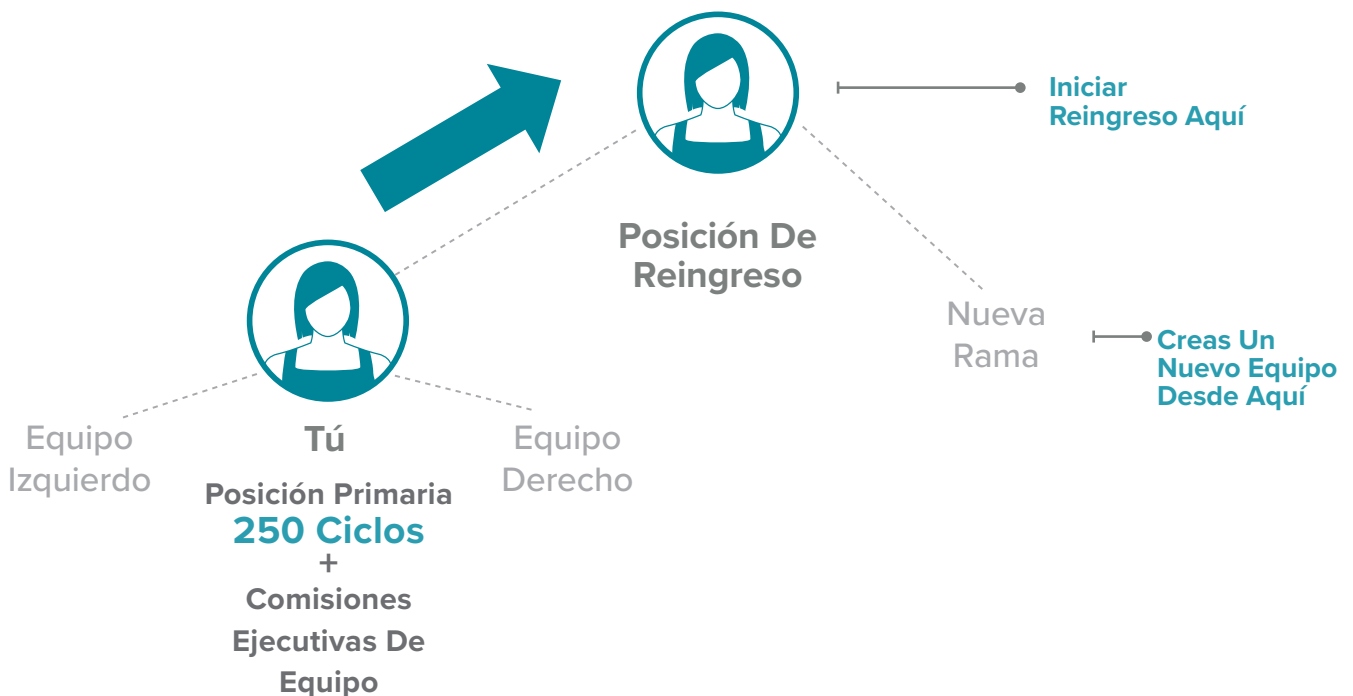
Ejemplo – Si uno de los Consultores inscritos personalmente gana 100 ciclos en una semana de comisión, tú siendo Ejecutivo Pagado como Tal, te puedes ganar 10 Ciclos más (el 10% de los 100 ciclos que el Consultor inscrito personalmente ha ganado esa semana). Sabiendo que cada ciclo vale 43,90 €*, ¡son 439 € en Comisiones Ejecutivas de Equipo solo esa semana!

Ahora, un descanso. ¡Ya lo tienes!

¡Es totalmente normal que te agobies! No esperamos que te conviertas en un experto de la noche a la mañana. Por eso, ponemos a tu disposición más herramientas en [Es.Negociosagenix.com](https://es.negociosagenix.com) y otros eventos en los que recibirás una formación más completa.

Reingresos

Un Ejecutivo Pagado como Tal cuyo equipo de ventas haya generado al menos 225 ciclos durante tres semanas de comisión y que haya mantenido su rango de Ejecutivo Pagado como Tal durante los tres meses anteriores, puede solicitar una posición de reingreso. La primera posición de reingreso será el inmediatamente superior a tu actual posición de Ejecutivo (posición primaria). (Las posiciones de reingreso subsiguientes estarían ubicadas inmediatamente arriba de la posición de reingreso más reciente, que a su vez se convertiría en la Posición Primaria). Si la posición de reingreso es aprobada, la Posición Primaria se convierte en un lado del Equipo de Ventas del Ejecutivo (es decir, el Equipo de Ventas de Mayor Volumen). Esto significa que el Ejecutivo puede sacar provecho del volumen de la Posición Primaria como una línea de la nueva posición de reingreso. Las calificaciones de avance para cualquier posición de reingreso son las mismas que para cualquier otra posición nueva. El reingreso representa una manera de seguir creciendo, construyendo e incluso beneficiarse de todos los niveles de crecimiento, promociones e incentivos. (Para más información, consulta el formulario de Solicitud de posición de reingreso y el Manual Platino).



*Los importes que se muestran en este documento han sido convertidos de USD a EUR utilizando un tipo de cambio de 1,23. Ten en cuenta que el tipo de cambio puede variar.

Paso 6: Platino

Otra de las ventajas de ser un Ejecutivo que puede optar a posiciones de reingreso, es que puedes optar a un rango de reconocimiento que llamamos Platino. ¡El rango Platino es el más alto de Isagenix y te ofrece nuevas ventajas y prerrogativas aparte del Plan de Compensación!

Incentivos Y Promociones Especiales

La última manera de ganar dinero con nosotros es a través de nuestros diversos incentivos y promociones. El Reto IsaBody® recompensa a quienes participan con premios por transformar su cuerpo y su vida. Además, en Isagenix tenemos otras promociones, como viajes especiales, incentivos, bonificaciones en efectivo y mucho más. Visita la pestaña «Concursos y promociones» de tu Oficina Virtual o entra en Es.NegociosIsagenix.com para ver todos los incentivos y promociones que ofrecemos actualmente.

Programas De Reconocimiento

En Isagenix creemos que hay que recompensar los logros de nuestros Asociados y líderes. Cada vez que asciendas de rango recibirás una elegante insignia como recuerdo de cada uno de los logros e hitos que hayas conseguido.

Una Vez Que Seas Consultor, Puedes Optar A Reconocimientos Adicionales A Través De Nuestros Programas Círculo Plateado.

Círculo Plateado – El Programa Círculo Plateado reconoce a Consultores y hasta Directores Pagados como Tal por lograr nuevos niveles de crecimiento en el Plan de Compensación. A medida que obtengas más estrellas, recibirás un nuevo pin para conmemorar tu éxito.

Así Funciona:	1	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	10 CICLOS
	2	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	20 CICLOS
	3	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	40 CICLOS
	4	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	60 CICLOS
	5	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	100 CICLOS
	6	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	150 CICLOS
	7	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	200 CICLOS
	8	ESTRELLA CÍRCULO PLATEADO	250 CICLOS

Cuando Seas Ejecutivo, Podrás Optar A Reconocimientos Adicionales A Través De Nuestros Programas Círculo Dorado.

Círculo Dorado – El Programa Círculo Dorado reconoce a Ejecutivos Pagados como Tal por lograr nuevos niveles de crecimiento en el Plan de Compensación. A medida que vayas consiguiendo estrellas, recibirás una insignia nueva para conmemorar tu éxito.

Así Funciona:	1	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	10 CICLOS
	2	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	20 CICLOS
	3	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	40 CICLOS
	4	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	60 CICLOS
	5	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	100 CICLOS
	6	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	150 CICLOS
	7	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	200 CICLOS
	8	ESTRELLA CÍRCULO DORADO	250 CICLOS

Nota: Para calcular el reconocimiento, Isagenix tiene en cuenta diversas actividades de generación de ingresos y calcula un valor equivalente para determinar el total de ciclos semanales. Estas actividades se convierten a un valor de ciclo equivalente en la semana de comisión en la que se gana y se añade a los ciclos de bonificación de equipo y a los ciclos de bonificación de Comisiones Ejecutivas de Equipo de esa semana de comisión.

Una Vez Que Se Haya Autorizado Tu Entrada En El Nivel Platino, Puedes Optar A Reconocimientos Adicionales A Través De Nuestros Programas Platino.

Platino – Los Ejecutivos Pagados como Tal que califican para una posición de reingreso pasan automáticamente al nivel Platino.

Así Funciona:	7	ESTRELLAS PLATINO	200 CICLOS
	8	ESTRELLAS PLATINO	250 CICLOS
	9	ESTRELLAS PLATINO	300 CICLOS
	10	ESTRELLAS PLATINO	350 CICLOS
	11	ESTRELLAS PLATINO	400 CICLOS
	12	ESTRELLAS PLATINO	450 CICLOS
	13	ESTRELLAS PLATINO	500 CICLOS
	14	ESTRELLAS PLATINO	550 CICLOS
	15	ESTRELLAS PLATINO	600 CICLOS
	16	ESTRELLAS PLATINO	650 CICLOS
	17	ESTRELLAS PLATINO	700 CICLOS
	18	ESTRELLAS PLATINO	750 CICLOS
	19	ESTRELLAS PLATINO	800 CICLOS
	20	ESTRELLAS PLATINO	850 CICLOS

Ejecutivo Estrella – Nuestro Programa Ejecutivo Estrella hace reconocimientos a los Ejecutivos que ayudan a sus Asociados Inscritos Personalmente a convertirse en Ejecutivos. Por cada Asociado Inscrito Personalmente que se convierta en Ejecutivo, recibes otra estrella y un pin para conmemorar el logro.

Ganador Del Millón De Dólares – Los Asociados que hayan ganado un millón de dólares USD o más desde que llegaron a Isagenix reciben una elegante insignia.

Características Especiales Del Plan De Compensación Isagenix

Mercados Internacionales

Los Asociados en activo pueden solicitar que se les autorice a participar en mercados fuera de su región de residencia en los que Isagenix esté legalmente inscrita para realizar actividades comerciales y en los que haya entrado oficialmente. Para presentar su solicitud, los Asociados solamente llenan y entregan una Solicitud y Contrato de Patrocinio Internacional junto con una cuota Regional Anual de Asociado, donde corresponda. Esta cuota se paga además de la de su solicitud de Asociado e incluye servicios adicionales y formación en tu Plan de Asistencia al Asociado y una web personalizada. Como Patrocinador Internacional, puedes optar a recibir comisiones por ventas realizadas en otras regiones extranjeras. Los Asociados activos con el rango de Consultor o superior pueden ganar dinero con el volumen grupal que generen los Asociados de sus equipos de ventas fuera de su país de residencia. (Existen restricciones y límites. Consulta ES.NegociosIsagenix.com para conocer los detalles.)

Política De Cambio De Divisas

Isagenix ha creado un Multiplicador de Comisiones basado en el origen del volumen de cada país donde el Asociado realiza actividades comerciales. El nuevo Multiplicador de Comisiones será un promedio equilibrado que es único para la cantidad de volumen procedente de cada país y, que se utilizará como un multiplicador para el cálculo de sus comisiones. El nuevo Multiplicador de Comisiones se calculará y actualizará trimestralmente y se aplicará a cualquier Asociado con un porcentaje de volumen procedente de fuera de su país de residencia de al menos el 10%.

Programa Auto Envío

Se trata de un práctico programa con el que cada mes se envía el pedido previamente seleccionado. Los pedidos de Auto envío proporcionan un ahorro adicional y resultan de utilidad para los Miembros.

Garantía De Isagenix De Pago Del 50%

Isagenix ofrece a sus Asociados uno de los programas más ventajosos para el distribuidor, con uno de los pagos más sólidos en la industria del mercadeo en red. Pagamos una compensación del 50% del VN que recibimos por la compra de productos comisionables a lo largo de nuestro programa. Para cualquier período de pago en el que el pago sea inferior al 50%, nosotros custodiamos el saldo en nuestra cuenta de compensación para complementar futuros pagos de ser necesario. Pero, para proteger la oportunidad de todos los Asociados Independientes e Isagenix, la compañía tiene un tope de pago del 50% del VN.

Así Funciona:

Cada semana, se calcula el VN total de las compras de productos comisionables, y el 50% de su valor está disponible para ser pagado en el Plan de Compensación. La compañía paga primero todos los BIPs correspondientes. Los fondos restantes forman una reserva que se divide entre los Bonos de Equipo (Ciclos) y las Comisiones Ejecutivas del 10% de todos los Asociados. **El valor de un Ciclo se determina dividiendo la reserva restante entre la cantidad total de Ciclos.**

$$\frac{\text{Reserva restante total de dólares}}{\text{TOTAL número de ciclos ganados}} = \text{VALOR de cada ciclo}$$

Megaciclo

Un megaciclo se produce al terminar cualquier día en el que se hayan acumulado un mínimo de 100 ciclos desde (1) la fecha de inscripción de los Asociados o (2) el último megaciclo. Para dar estabilidad al Plan de Compensación, Isagenix mantendrá hasta 150.000 VG en el equipo de ventas de mayor volumen y el resto de VG en tu equipo de ventas de menor volumen hasta que ganes tu próxima bonificación de equipo. El VG que supere los 150.000 VG de tu equipo de ventas de mayor volumen se elimina.

Período De Gracia

A efectos del cálculo de las bonificaciones de equipo, se añade un periodo de gracia de cinco días al requisito de los 30 días anteriores a la hora de determinar si te encuentras activo.

Pagos Semanales

Los pagos semanales son una característica del Plan de Compensación del equipo que merece la pena destacar. Una semana de comisión empieza a las 00.00 del lunes (hora del este) y acaba a las 23.59 del domingo (hora del este). La remuneración recibida se abona a los Asociados el lunes de la semana siguiente (a semana vencida). Si el lunes coincide con un día festivo federal de EE. UU., tu paga semanal será abonada al día siguiente.

Asociados No Activos

Los Asociados que no estén activos no acumularán ningún VG y su volumen remanente bajará a cero.

Mantenimiento Del Rango De Consultor

Si estás activo pero no eres capaz de mantener el rango de Consultor Pagado como Tal, mantendrás el VG que tengas y seguirás acumulando VG adicional, así como tu propio VP que supere la puntuación de 100.

Glosario De Términos

Activo – A efectos del Plan de Compensación, se considera que un Asociado está activo si ha conseguido al menos 100 VP durante los 30 días anteriores.

Rango Activo – Se utiliza principalmente para las promociones y concursos. El rango de Asociado activo se basa en su rango pagado como tal en un día determinado de una semana comisionable.

Asociado – Contratista independiente que ha cumplido y cumple los requisitos de aptitud que se establecen en la Solicitud y el Contrato de Asociado Independiente de Isagenix, incluidas las Políticas y los Procedimientos, así como el Plan de Compensación. La de Asociado es además la primera categoría del Plan de Compensación. El término «Asociado(s)» en general hace referencia a todos los Asociados independientemente de su rango, salvo que por el contexto se infiere que se refiere a esta categoría.

Oficina Virtual De Asociado (OVA) – Portal en línea a través del cual los Asociados pueden acceder a información y herramientas útiles para gestionar su negocio con Isagenix.

Plan De Asistencia Al Asociado – Sistema de asistencia a través de internet disponible para los Asociados de Isagenix en el momento de su inscripción. Incluye un Sitio web del Asociado en el que sus clientes minoristas directos pueden comprar productos de Isagenix a su precio de venta al público y a través del cual dicho Asociado puede inscribir nuevos Clientes y Asociados. También incluye acceso a la Oficina Virtual de Asociado y materiales de formación.

Auto Envío – Práctico programa opcional que permite el envío automático de pedidos seleccionados y autorizados previamente cada mes en una fecha seleccionada. Los miembros que opten por participar en el programa Auto envío disfrutarán de ahorros adicionales y tendrán que invertir menos esfuerzos.

Actividad De Desarrollo De Negocio – Inscripción de un nuevo Cliente o Asociado, recepción de un pago en concepto de compensación, avance de rango, o participación o finalización de otras actividades relacionadas con el negocio que decida Isagenix.

Centro De Negocio – Puesto en un Árbol de colocación del equipo que puede optar a generar ingresos. Realiza un seguimiento de la colocación y el volumen grupal de los Equipos de ventas.

Volumen De Negocio (VN) – Puntuación asignada a cada producto generador de comisiones de Isagenix.

Semana De Comisión – Desde las 00.00 del lunes (hora del este) hasta las 23.59 del domingo (hora del este).

Producto Generador De Comisiones – Producto consumible de Isagenix que tiene un valor en puntos asignado como medio para el cálculo de las comisiones y bonificaciones pagaderas a los Asociados.

Remuneración – Comisiones, bonificaciones y otras contraprestaciones recibidas por un Asociado en el marco del Plan de Compensación o a través de otros incentivos o promociones puestos en marcha por Isagenix para vender los productos. La remuneración se calcula diariamente y se paga a semana vencida.

Consultor – Segundo rango del Plan de Compensación.

Gerente Cristal – Cuando un Miembro tiene a dos Consultores inscritos personalmente a los 60 días de haberse convertido en Asociado. A esto se le llama también “Comparte, Ellos comparten”.

Director Cristal – Cuando un Miembro tiene a seis Consultores inscritos personalmente a los 120 días de haberse convertido en Asociado. A esto se le llama también “Comparte, Ellos comparten, Repite”.

Ejecutivo Cristal – Cuando un Miembro tiene a 10 Consultores inscritos personalmente (cinco en el equipo del lado derecho y cinco en el equipo del lado izquierdo) a los 180 días de haberse convertido en Asociado. A esto se le llama también “Comparte, Ellos comparten, Repite”.

Ciclo – Consulta los Bonos de Equipo.

Día – Desde las 00.00 hasta las 23.59 (hora del Este).

Director – Cuarto rango del Plan de Compensación a la que pertenecen los Miembros con seis Consultores inscritos personalmente. También conocido como «Comparte, Ellos Comparten, Repite».

Patrocinador De Inscripción – Persona que recibe crédito por inscribir personalmente un Asociado o Cliente.

Volumen Excedente – VP por encima de 100 utilizados durante los anteriores 30 días para cumplir el requisito de actividad se acumularán en el equipo de ventas de menor volumen en el momento en el que el Asociado realiza un pedido.

Ejecutivo – Quinto rango del Plan de Compensación, cuando un Miembro cuenta con 10 Consultores inscritos personalmente (cinco en el equipo derecho y otros cinco en el izquierdo). También conocido como «Comparte, Ellos Comparten, Repite».

Bono De Comisiones Ejecutivas – Es un bono por el 10% de los Bonos de Equipo semanales de los Consultores Pagados como Tal o con rango más alto Inscritos Personalmente por un Ejecutivo Pagado como Tal activo. El bono se limita a no más de 25 Ciclos por Consultor Pagado como Tal Inscrito Personalmente y un máximo de 250 Ciclos de Equipo equivalentes por semana.

Periodo De Gracia – Para determinar que el estado de un Asociado es activo, se añade un periodo de gracia de cinco días a los 30 obligatorios, dando como resultado un total de 35 días.

Volumen Grupal (VG) – VN total que se acumula en los equipos de ventas derecho e izquierdo de un Asociado en su conjunto.

Volumen Remanente – VG no abonado en cada uno de los dos equipos de ventas que se pueden acumular para la próxima bonificación de equipo que se reciba.

Región De Residencia – Región de Isagenix que incluye el país o territorio donde reside el Asociado en el momento de su inscripción. Un Asociado puede inscribir a nuevos Miembros en su región de residencia sin solicitar ni recibir la autorización para ser un Patrocinador Internacional.

Patrocinador Internacional – Asociado que ha sido autorizado a inscribir Asociados y Clientes en Regiones distintas a su región de residencia y puede optar a recibir remuneración por las ventas de productos en dichas Regiones.

Solicitud Y Contrato De Patrocinio Internacional – Solicitud y contrato que debe completar correctamente, ejecutar y remitir a Isagenix un Asociado como uno de los requisitos previos para convertirse en un Patrocinador Internacional.

Línea De Patrocinio – Es la línea ascendente de Asociados de una Posición dada en un Equipo de Ventas.

Equipo De Ventas De Mayor Volumen – El Equipo de ventas que cuente con el mayor volumen grupal (VG) no abonado en cualquier momento.

Gerente – Tercer rango del Plan de Compensación al que pertenecen los Miembros con dos Consultores inscritos personalmente. También conocido como «Comparte, Ellos Comparten».

Organización De Marketing – Clientes y Asociados situados por debajo de un Asociado concreto en su Árbol de colocación del equipo y de cuyas compras de productos se deriva la Remuneración del Asociado.

Megaciclo – Véase la página 10 del Plan de Compensación.

Miembros – Clientes y Asociados que han creado una cuenta con Isagenix.

Equipo De Ventas De Menor Volumen – El Equipo de ventas que cuente con el menor volumen grupal (VG) no abonado en cualquier momento.

Rango Pagado Como Tal – Es el rango con el que el VP y el volumen de los Miembros Inscritos Personalmente del Asociado lo califican en un día determinado dentro de una semana comisionable.

Volumen Personal (VP) – El volumen de negocio combinado de (1) los pedidos personales de un Asociado adquiridos directamente a Isagenix (ya sean para uso propio o para revenderlos a Clientes Minoristas o público); y (2) pedidos que realizan los Clientes Minoristas (público) Directos de un Asociado (pedidos a través del sitio web personal del Asociado).

Retención De Volumen Personal (RVP) – VP por encima de 100 que se retiene hasta que el Asociado pasa a la categoría de Consultor. Una vez logrado el rango de Consultor, el RVP se aplica al equipo de ventas de menor volumen.

Asociado Inscrito Personalmente – Un Asociado el cual otro Asociado ha inscrito personalmente en Isagenix y para el cual él/ella está registrado(a) como su patrocinador de inscripción.

Cliente Inscrito Personalmente – Es un Cliente al que un Asociado ha inscrito personalmente en Isagenix y el cual queda registrado como el Patrocinador de Inscripción.

Miembro Inscrito Personalmente – Es un Miembro al que un Asociado ha inscrito personalmente en Isagenix y el cual queda registrado como el Patrocinador de Inscripción. Incluye a todos los Clientes y Asociados Inscritos Personalmente.

Patrocinador De Ubicación – Es el Patrocinador debajo del cual se coloca directamente un nuevo Miembro en el Árbol de Colocación de Equipo. El Patrocinador de Ubicación también puede ser el Patrocinador de Inscripción.

Posición – Es (1) el Centro de Negocios de un Asociado; o (2) la ubicación de los Clientes y Asociados en el Árbol de Colocación de Equipo del Patrocinador de Inscripción.

Bono De Introducción De Producto (BIP) – Los Asociados son elegibles para ganar una sola vez un Bono de Introducción de Producto (BIP) cada vez que un Miembro Inscrito Personalmente compra directamente un Paquete/sistema opcional que califique de Isagenix al momento de inscribirse.

Recompensa De Introducción De Producto (RIP) – Los Clientes obtienen cupones de Recompensa de Introducción de Producto cuando ayudan a un nuevo Cliente a inscribirse y ordenar un pack/sistema que califica en la promoción.

Volumen Que Califica – Puntuación asignada a los Productos generadores de comisiones que se utiliza para determinar que un Asociado se encuentra activo.

Rango(s) – Cargo o estatus que ha logrado un Asociado en el marco del Plan de Compensación. Las seis categorías de rango pagadas son Asociado, Consultor, Gerente, Director, Ejecutivo y Platino.

Rango De Reconocimiento – Es el rango más alto para el que un Asociado ha calificado dentro del Plan de Compensación.

Región – País o grupo de países designados por Isagenix a efectos de distinguir las zonas del mundo en las que un Asociado puede patrocinar a nuevos Asociados y Clientes.

Cliente Minorista Directo – Persona que compra productos de Isagenix al precio de venta al público recomendado visitando el sitio web personal de un Asociado. Los clientes minoristas directos no son miembros.

Ingresos Procedentes De Venta Directa A Clientes

Minoristas (Público) – Beneficios que recibe un Asociado de las ventas a sus clientes minoristas directos. Un Asociado no necesita estar activo para recibir beneficios procedentes de clientes minoristas directos.

Ingresos Procedentes De Clientes Minoristas – Ingresos que recibe un Asociado de las ventas a sus clientes minoristas. Un Asociado no necesita estar activo para recibir ingresos procedentes de clientes minoristas directos.

Bonificaciones De Equipo (Ciclos) – Cuando un miembro activo con el rango de Consultor o superior acumula 900 puntos de volumen grupal (VG) y al menos 300 de ellos proceden del Equipo de ventas de menor volumen y 600 vienen del Equipo de ventas de mayor volumen, el Asociado recibe una Bonificación de equipo. Las Bonificaciones de equipo también se denominan Ciclos. Los Asociados pueden ganar varios Ciclos en un mismo día.

Árbol De Colocación De Equipo – Organización de marketing de un Asociado (equipos derecho e izquierdo) en la que se coloca a las nuevas inscripciones de Clientes y Asociados. Consulta el Plan de Compensación para más información.

Semana – Desde las 00.00 del lunes (hora del este) hasta las 23.59 del domingo (hora del este).